Türkçe

shopnow24®

Marketiniz Şimdi Online

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

customer

delivery

merchant

Marketiniz için anahtar teslimi e-ticaret platformu.

İÇİNDEKİLER

01 - 02
Shopnow24
Vizyon ve Misyon

03 - 04
Büyümek İstiyorum

05 - 06
Yeni Müşteriler
Mevcut Müşteriler

07 - 08
Tüm Ürünler Online
Arama Motoru

09 - 10
Gelecek Online
Online Varlığa Geçiş

11 - 12
Dağıtım Servisi
Dağıtım Alanı

13 - 14
Store Uygulaması
Müşteri Uygulaması

15 - 16
Dağıtıcı Uygulaması
Ödeme Yöntemleri

17 - 18
İş Zekası
Güvenlik

19 - 20
Destek
ISSPOS Entegrasyonu

21 - 22
Yönetim Konsolu
Komisyon

23 - 24
Aktivasyon
Neden Spornow24

25 - 26
Shopnow24 Ekibi

27 - 28
Marka Çözümleri

VİZYONUMUZ: MARKETLER KÜLTÜREL ZENGİNLİKTİR

- Çok kültürlü yaşam bir zenginliktir.
- Marketler, sundukları ürün çeşitliliğiyle bu çok kültürlü dokunun ayrılmaz bir parçasıdır.
- Yerel marketleri, üzerinden kazanç sağlanacak bir "gelir kaynağı" olarak görmüyoruz. Biz onları korunması gereken bir miras olarak görüyoruz.
- Bu işletmeler; her kesimden ve her kültürden insanın buluşma noktası olarak hizmet verir.

shopnow24 KÜLTÜREL ÇEŞİTLİLİĞİ ALKIŞLIYOR VE MARKETİNİZİ DİJİTAL ÇAĞA TAŞIYOR.



shopnow24 BİR SOSYAL SORUMLULUK MİSYONUDUR

Yok Olma Riski

- **Zincir Mağaza Avantajı:** Sınırsız insan kaynağı ve finansal sermaye sayesinde kurumsal zincirler, hızla değişen perakende dünyasına anında uyum sağlıyor. Doğru araçlara sahip olmayan yerel ve etnik marketler ise modern tüketicinin teknik taleplerine yetişemeyerek yok olma riskiyle karşı karşıya kalıyor.



Shopnow24 yerel marketleri güçlendirir

- **Mirası Korumak:** Biz sadece "online görünürlük" sağlamıyoruz; marketlere rekabet edebilmeleri için gerekli olan bilgi birikimini ve uzmanlığı da (know-how) sunuyoruz.
- **Teknoloji Köprüsü:** Yerel marketlerin Ar-Ge departmanı gibi hareket ederek, normalde sadece milyar dolarlık şirketlerin erişebildiği üst düzey teknolojiyi onların kullanımına sunuyoruz.
- **Geleceği Güvenceye Almak:** Misyonumuz; yerel etnik marketlerimizin lezzetlerinin, kültürlerinin ve o tanıdık yüzlerinin hayatta kalmasını ve gelişmeye devam etmesini sağlamaktır.
- **Tante-Emma-Laden 2.0:** Bu kavram, insanların birbirini tanıdığı o samimi mahalle bakkallarını temsil eder. Shopnow24 ile lojistik süreçleri yönetecek teknolojiyi sağlıyoruz; böylece işletme sahibi bu ruhu yaşatmak için daha fazla zamana sahip oluyor.

BÜYÜMEK İSTİYORUM, AMA NASIL?

- **Fiziksel mağazanızla belirli bir iş hacmine ulaştınız. Şimdi, daha da büyümek istiyorsunuz.**
  - *Ancak bu süreç; yüksek maliyetlerin yanı sıra zaman, yoğun çaba ve uzmanlık (know-how) gerektirir.*

BU MALİYET VE ZORLUKLAR OLMADAN NASIL BÜYÜYEBİLİRİM?



Yeni Şube Açmak
Yüksek Kira,
Büyük Yatırım



Depo, Raf Düzeni, Personel
Artan Giderler



Uzmanlık (Know-how)
Hızla Gelişen Modern Teknolojilere Uyum Sağlamak



Zaman
En Büyük Maliyet

Yeni masraflara gerek duymadan shoonow24 ile işinizi yeni lokasyonlara taşıyın. Risksiz ve dijital.



Büyüme Yöntemi	Başlangıç Maliyeti	Aylık Maliyet	Süre	Erişim
Yeni Fiziksel Şube	€40,000–€70,000	€3,000–€7,000	3–6 Ay	Sadece Yerel Bölge
Shopnow24 Online	€0	€300–€700	3-6 Gün	Sizin Belirlediğiniz Bölgeler

- **Shopnow24** üzerindeki mağazalar, siparişlerinin ortalama %20-%40'ını fiziksel lokasyonlarının dışından almaktadır.
- **Shopnow24** ile büyümek; yeni alanlara yatırım yapmadan veya uzun vadeli taahhütlere girmeden, mevcut stok ve personelinizi çok daha verimli kullanmak demektir.
- **Shopnow24,** kurulum süresini aylardan günlere indirir ve genişleme maliyetlerini %90'ın üzerinde azaltır.

shopnow24 BİR BÜYÜME PLATFORMUDUR.

BÜYÜMEK ANCAK YENİ MÜŞTERİLER KAZANMAKLA OLUR

Yeni neslin alışveriş alışkanlıkları öncelikle dijital odaklıdır.

YENİ MÜŞTERİLERE ULAŞMAK İSTİYORUM!

Marketimde etnik kökenli müşterilerin bir kısmına ulaşabiliyorum ama bunların sayısını nasıl arttırabilirim?

Etnik müşterilerin yanında Alman müşterilere de ulaşmak istiyorum.

Mesafeden dolayı marketime gelmeyen gruba ulaşmalıyım. Mesafe problemini nasıl aşabilirim?

Biliyorum ki bazıları marketime kültürel sebeplerle gelmez. İnanıyorum ki markete gelmeden ürünlere ulaşabilseler onları kazanabilirim.

Ürünlerim çeşitli ve fiyatları cazip. Marketimi bilseler mutlaka alışveriş yapmak isterler. Ama bunu gelmeyen müşterilere nasıl duyurabilirim?

Marketimi onlar için nasıl bilinir yapabilirim?

Hedef Kitle	Şu Anki Durum	Shopnow24 Çözümü
Potansiyel Etnik Müşteriler	Mesafe nedeniyle yakındaki ana akım marketlere gidiyorlar.	Mesafe sorununu aşarak, ürün çeşitliliğini ve cazip fiyatlarınızı onlara ulaştırırız.
Potansiyel Alman Müşteriler	Marketinize kültürel sebeplerle gelmekte çekimserler.	Online varlığınızla onlara yüzlerce ülkeden gelen kaliteli ve aranan uluslararası ürünlerinizi gösterir, marketinizi bilinir yaparız.

Marketinizi “yakındaki market” gibi yerel aramalarda oldukça görünür hale getirin.

Tipik yürüme mesafesindeki müşteri kitlenizin ötesinde erişiminizi genişletin.

shopnow24 ULAŞAMADIĞINIZ MÜŞTERİLERE ULAŞMANIZI SAĞLAR.

MEVCUT MÜŞTERİLERİMİ KAYBETMEDEN BÜYÜMEK İSTİYORUM!

- Mevcut müşterilerin alışkanlıkları değişirse kayıp riski var. Mevcut müşterileri koruyarak büyümeyi hedefliyorum.
  - *Bunu nasıl başarırım?*

Shopnow24 İLE MEVCUT MÜŞTERİLERİNİZİ ELDE TUTARAK VE SATIŞLARINIZI ARTIRARAK İŞİNİZİ BÜYÜTME FIRSATINA SAHİP OLURSUNUZ.

Dijital kolaylık, müşterilerin daha sık geri gelmesini teşvik eder.

Marketinizin görünürlüğü: Müşteriler, bildikleri marketinizi online olarak bulabilirler, diğer teslimat uygulamalarına geçmelerine gerek yoktur.

7/24 Erişilebilirlik: Sadık müşterileriniz artık temel ihtiyaçlarını sadece mağazanız açıkken değil, diledikleri her an sipariş edebilirler. Engelleri ortadan kaldırdığınızda, müşteri bağlılığı zirveye ulaşır.

Sadakat Sürekliliği: Shopnow24; mevcut sadakat kartlarınızla, kaydedilmiş alışveriş listelerinizle veya POS sisteminizdeki kişiselleştirilmiş promosyonlarla tam entegre çalışır.

UNUTMAYIN!

Mevcut müşteriler genellikle yeni müşterilerden %67 daha fazla harcama yapar, bu da müşteri tutma stratejilerini çok önemli hale getirir.

Pilot marketler, Shopnow24'e katıldıktan sonraki 3 ay içinde müşteri tabanında %15'e varan bir büyüme kaydetti.

shopnow24 İLE MEVCUDU KORUYARAK YENİ MÜŞTERİLERE ULAŞIN.

TÜM ÜRÜNLERİNİZLE ONLİNE OLUN SADECE SEÇİLİ ÜRÜNLERLE DEĞİL!

“

Marketimde binlerce ürün var.

Müşterilerimi cezbeden şey de işte bu çeşitlilik. Çevrimiçi dünyaya adım atarken bu çeşitliliği korumak istiyorum.

Müşteriler, tıpkı fiziksel mağazada olduğu gibi online mağazamda da aynı rahatlıkla alışveriş yapabilmeli.

ONLİNE MARKETİNİZİN GÜCÜ ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİNDEDİR.

Marketinizdeki binlerce ürün, sizin en büyük çekim gücünüzdür.

Online'a geçtiğinizde bu gücü kaybetmeyin. Shopnow24 ile bu gücü dijital vitrine taşıyın.

Diğer uygulamalar gibi sadece belirli ürünlerle sınırlı kalmayın.

Shopnow24 ile marketinizdeki tüm ürün envanterini eksiksiz şekilde online ortama taşıyın.

Önceden seçilmiş ürün yelpazesi hazırlamanıza gerek kalmasın!



shopnow24 İLE ONLİNE MARKETİNİZDE FİZİKSEL MARKETİNİZDEKİ GİBİ ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİYLE ALIŞVERİŞ YAPSIN



MÜŞTERİLERİNİZ İSTEDİĞİ ÜRÜNÜ ANINDA BULSUN

Türkiye kaynaklı, Balkan ülkelerinden gelen, Arap dünyasının vazgeçemediği, veya Avrupa mutfağını tatlandıran ürünlere ulaşmak için müşterilerinizin yapması gereken sadece ekrana dokunmak.

Shopnow24 PRODUCT SEARCH CRITERIA:

- **Ürün Adı**
- **Kategori**
- **Marka**
- **Kaynak Ülke ve Bölge** *(Türkiye, Balkanlar, Arap Mutfağı vb.)*
- **Özel Teklifler**
- **Ürün Sertifikası**

shopnow24 İLE FİZİKSEL MARKETİNİZDE RAFLARINIZI DÜZENLEDİĞİNİZ GİBİ, ONLİNE MARKETİNİZDE SANAL RAFLARINIZI BİZ DİZİYORUZ.



GELECEK ONLİNE ALIŞVERİŞTE!

Alışveriş trendleri her geçen gün dijitalleşmeye devam ediyor. En büyük perakende zincirleri bile online varlıklarını oluşturmak ve güçlendirmek için büyük bir çaba sarf ediyor.

- **Tüketicilerin** %92'si artık mutfak alışverişlerini planlamak veya gerçekleştirmek için dijital araçlar kullanıyor.
- **Küçük** ve bağımsız etnik perakendecilerin %74'ü ise henüz kendilerine özel bir mobil ticaret çözümüne sahip değil.

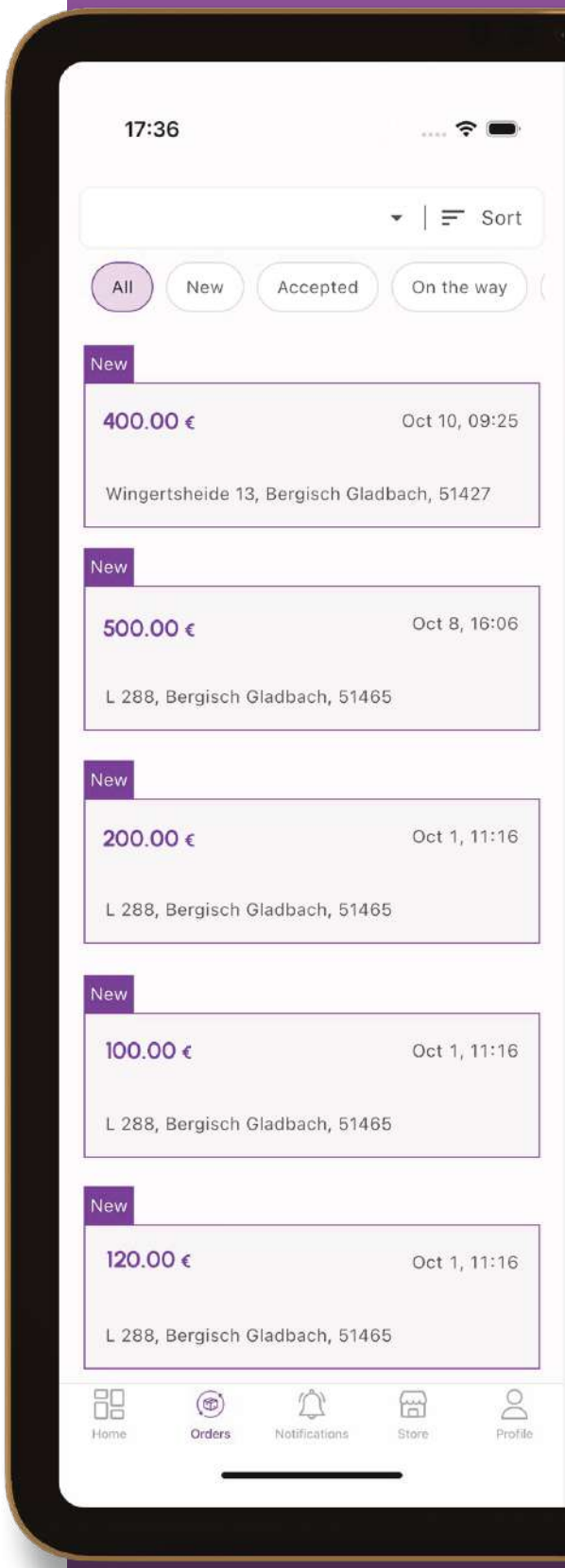
Shopnow24, teknolojik altyapının %100'ünü sağlayarak bu boşluğu kapatıyor.

ONLİNE ALIŞVERİŞİN ÜSTÜNLÜKLERİ

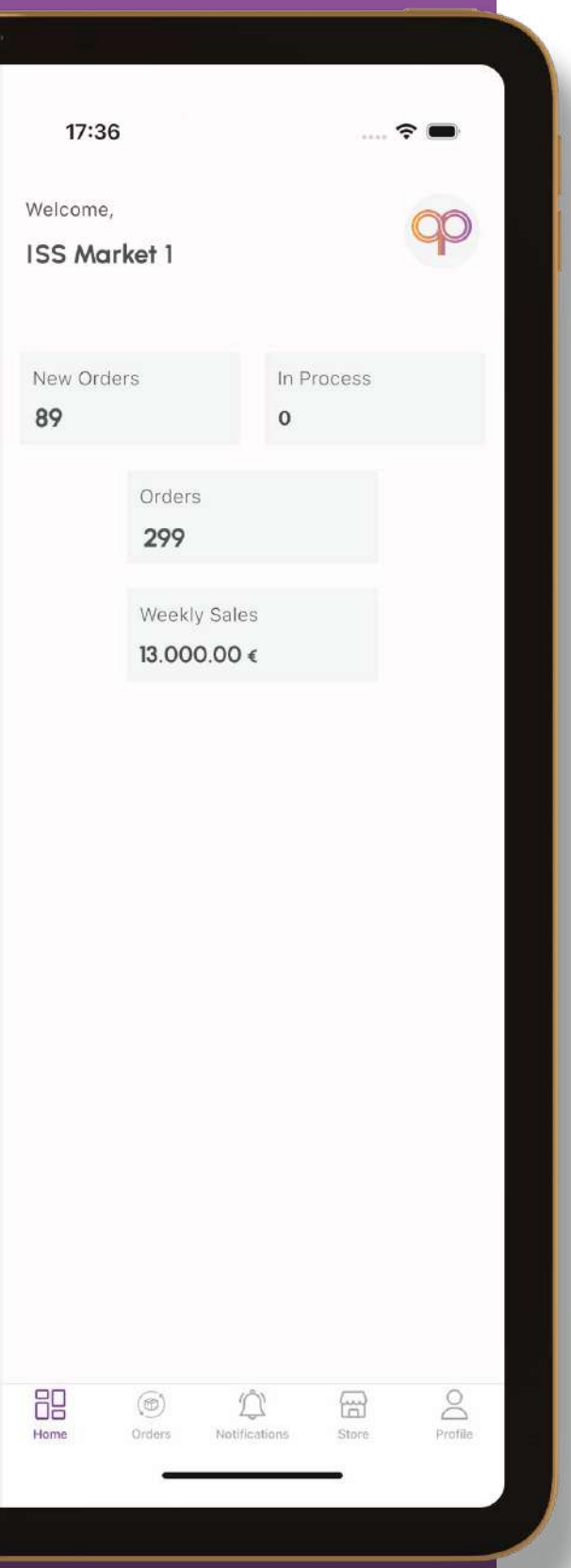
- Ürün Çeşitliliği
- Aranan Ürünü Kolayca Bulabilme
- Detaylı Ürün Bilgisi
- Eve Teslim
- Kampanya ve İndirimleri Kolayca Takip Edebilme
- Müşteri Değerlendirmelerini Okuyabilme
- Güvenli Ödeme
- Satın Alma Geçmişini Görüntüleyebilme

UNUTMAYIN!

Yeni neslin alışveriş alışkanlıkları öncelikle dijital odaklıdır.



shopnow24 İLE ONLİNE VARLIĞA KOLAYCA VE HIZLI GEÇİN.



shopnow24 İLE ONLINE'A GEÇİN: TEKNİK YÜK YOK, HER ŞEY HAZIR!

ONLİNE'A GEÇMEK YOĞUN ÇABA VE UZMANLIK GEREKTİRİR

- **Kendi Web Sitenizi Kurmak**
- **Mobil Uygulamalar Geliştirmek**
- **Ödeme Sistemlerini Entegre Etmek**
- **Sosyal Medya ve Lokal Reklamları Yönetmek;**

SHOPNOW24, SİZE EKSİKSİZ BİR HİZMET YELPAZESİ SUNAR

- **Teknik Bilgi Gerektirmez:** Kurulumu kolay ve düşük düzeyde çaba ve maliyet gerektirir.
- **Sorunsuz Yönetim:** Tüm teknik altyapı, güvenlik ve bakım bizim sorumluluğumuzdadır.
- **Yenilikçi Platform:** Küçük yerel satıcıların bile kendi ürün yelpazesiyle büyük online market hizmetleri dünyasında rekabet etmesini sağlar.

Web sitesi, mobil uygulamalar,
ödeme sistemleri, reklam yönetimi...
Hepsi tek platformda, tek merkezden.

shopnow24 İLE ONLINE PAZARA HIZLI VE SORUNSUZ GİRİŞ!

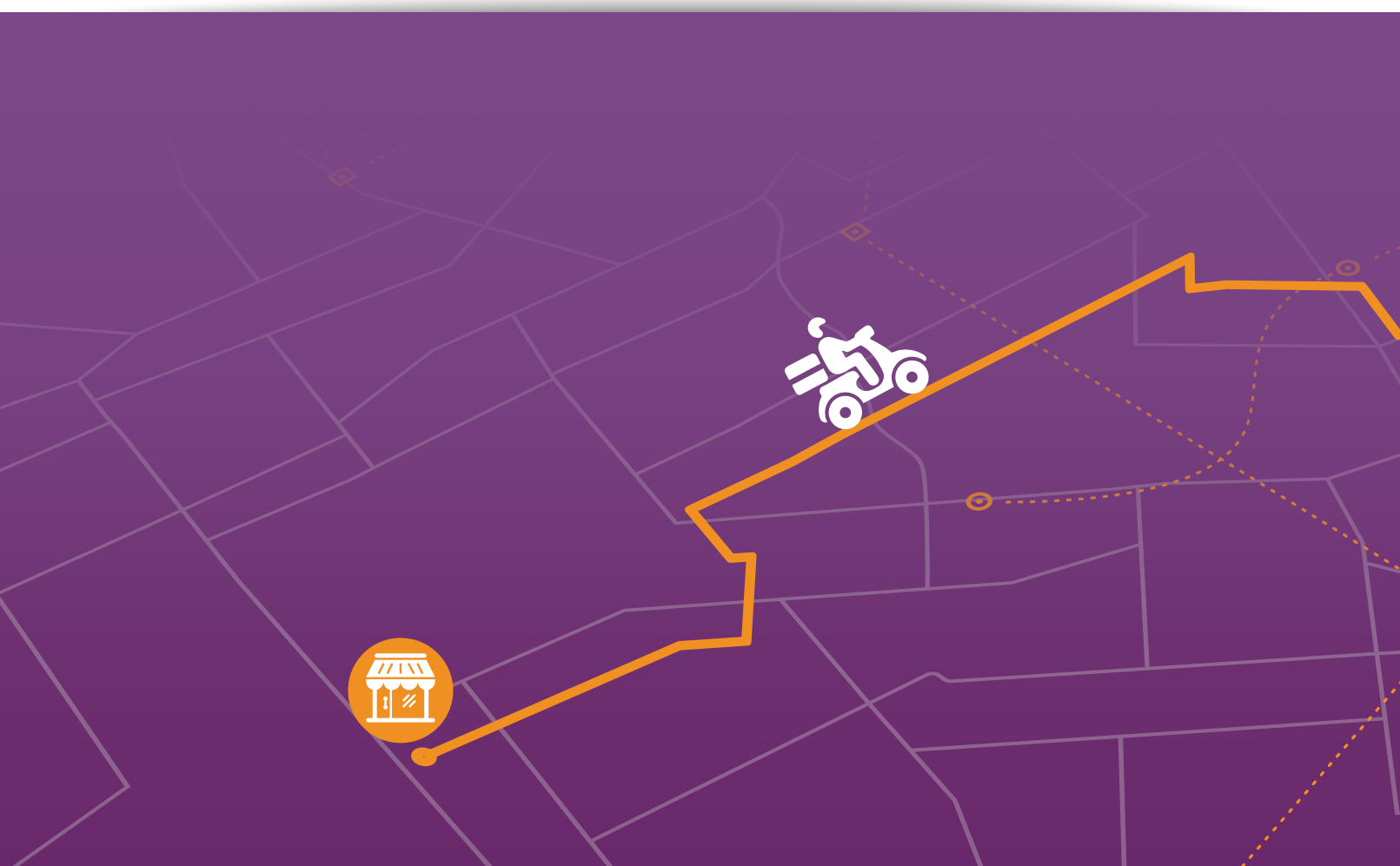
shopnow24 BİR DAĞITIM SERVİSİ DEĞİLDİR!

Dağıtım servisleri yüksek komisyonlarla çalışır. Bu komisyonu fiyata yansıtırsanız müşteri kaybedebilir, yansıtmazsanız kârlılığınızı yok edebilirsiniz.

Shopnow24 ile dijital satış sistemini uygulayarak kendi dağıtım hizmetinizi kolayca başlatın ve yönetin. Böylece yüksek komisyon masraflarından kurtulun.

Shopnow24, yüksek komisyonları ortadan kaldırır, kazancınız sizde kalır.

shopnow24 İLE KENDİ DAĞITIMINIZI YÖNETİN – KÂRINIZI KORUYUN.



DAĞITIM ALANINIZI SİZ BELİRLEYİN

Etrafımdaki belirli bir alana dağıtım yapmak istiyorum. Bu alanı belirleyip gerekirse değiştirebilmek istiyorum.

Dağıtım alanı hizmet verebileceğinize inandığınız alandır. Bu alanı ihtiyaç olduğunda bizimle görüşerek arttırabilir veya azaltabilirsiniz.

DAĞITIM ALANINIZI SİZ BELİRLEYİN:

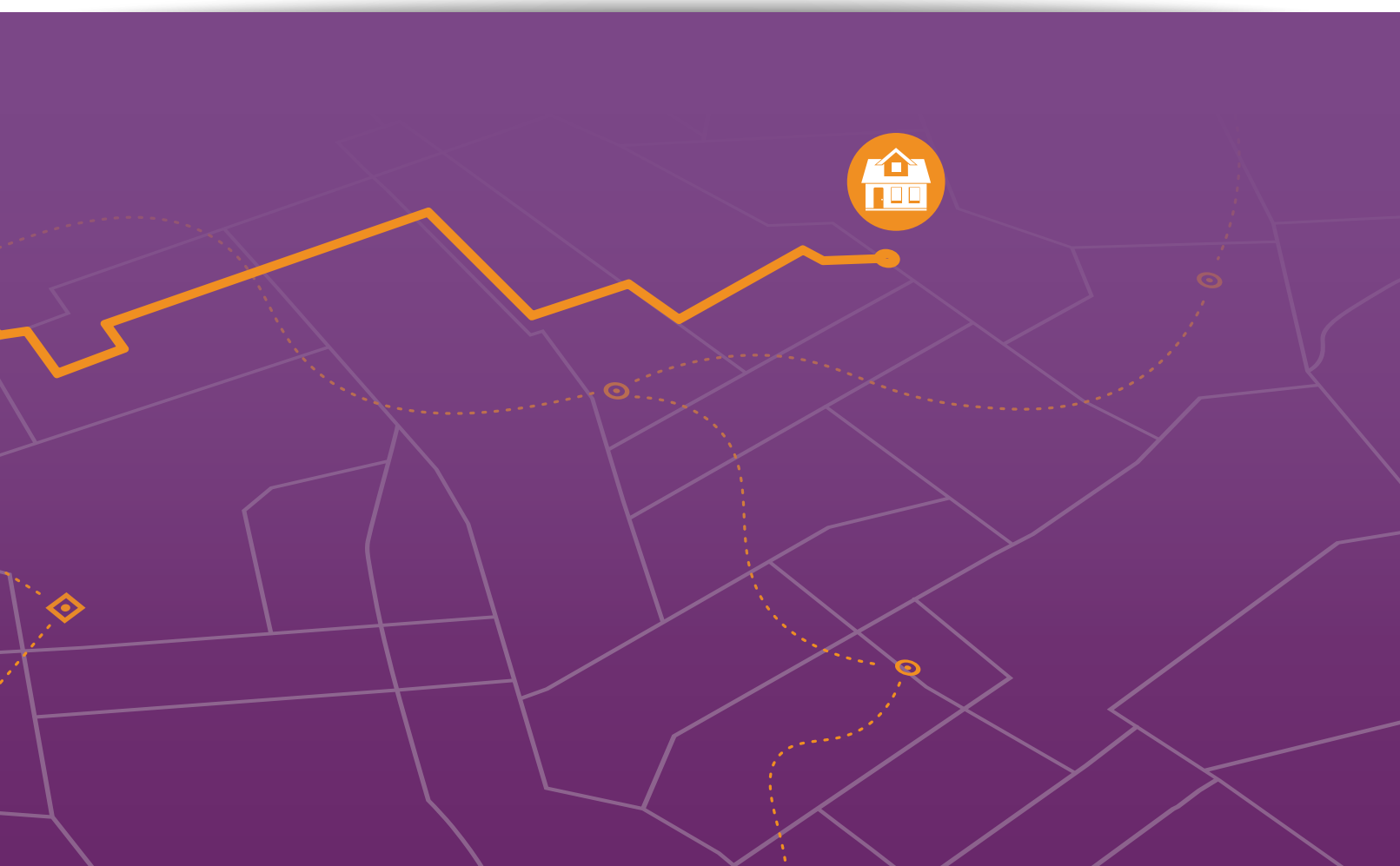
- Bulunduğunuz yeri merkeze alarak 1, 3, 5, 7 km veya daha geniş bir daireye hizmet verebilirsiniz.
- Mesafeye göre dağıtım ücretini ve minimum sepet ağırlığını kendiniz belirleyin.

Mesafe	Dağıtım Ücreti	Minimum Sepet Ağırlığı
Yakın	Minimum	Az
Orta	Standart	Standart
Uzak	Yüksek	Yüksek

- Bu alan içindeki müşteriler App'i açtıklarında market olarak sadece sizi görürler ve sizden alışveriş yapabilirler.
- Alan tahsisi "ilk gelen alır" *(first come, first serve)* tabanlı bir hizmettir. Alanınızı hemen belirleyin!

HEMEN BAŞVURUN, BÖLGENİZDEKİ ALANINIZI REZERVE EDİN!



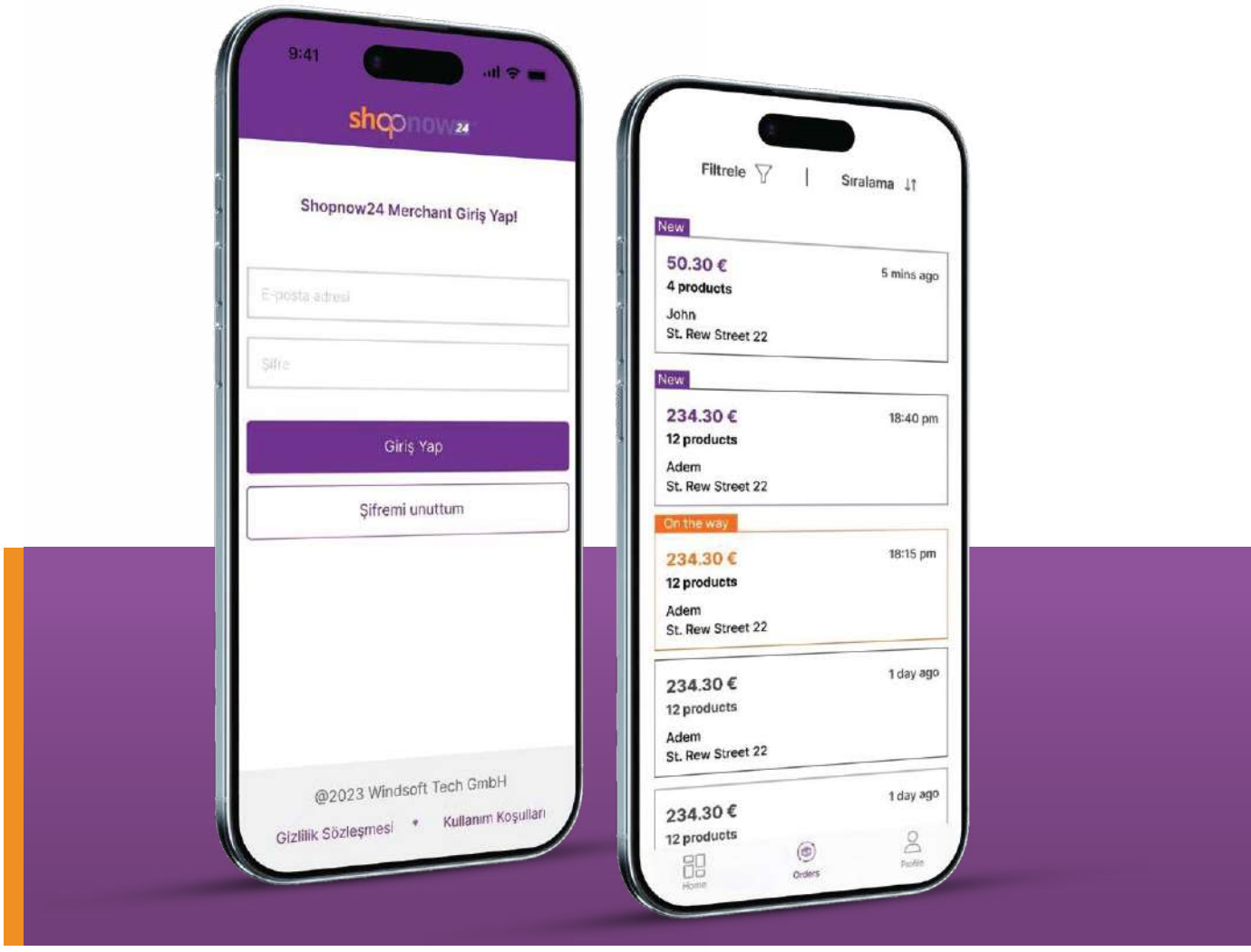


shopnow24 STORE UYGULAMASI TÜM KONTROL SİZDE

Kullanımı kolay, hızlı, güvenilir.

Store Uygulaması ile:

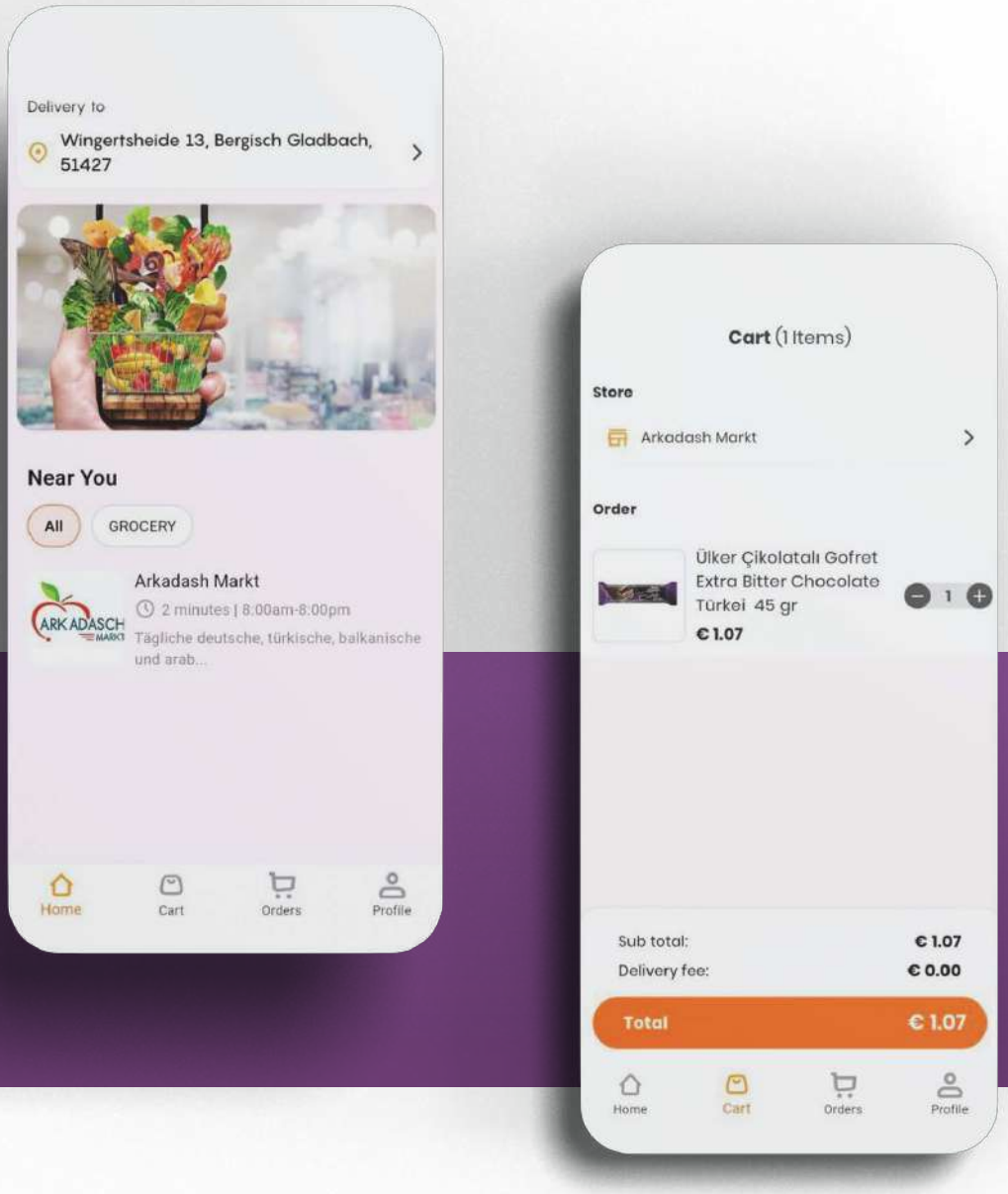
- Siparişleri gerçek zamanlı olarak alın.
- Ödeme onaylarını gerçek zamanlı olarak alın.
- Stoklarınızı doğrudan uygulama üzerinden yönetin.
- Geçmiş ve güncel tüm işlemleri uygulama üzerinden takip edin.
- İadeleri izleyin ve takip edin.
- Siparişleri her aşamada (onaydan teslimata kadar) yönetin.
- Teslimat zaman dilimlerinizi ve kapasitenizi belirleyin.



shopnow24 MÜŞTERİ UYGULAMASI MARKETİNİZ CEBİNİZDE

Müşteri Uygulaması ile Müşterileriniz:

- Bölgenizdeki yerel mağazalardan ürünleri kolayca bulun ve sipariş verin.
- Shopnow24 entegre ödeme seçenekleri
  (PayPal, Sofort, Kredi Kartı, Apple Pay, Google Pay vb.)
- Teslimatları özel takip sistemi, e-posta veya SMS yoluyla takip edin.
- Teslimat için size uygun zaman dilimini seçin.
- Günlük, haftalık, aylık veya yıllık raporlar alın.



shopnow24 DAĞITICI UYGULAMASI KOLAY DAĞITIM YÖNTEMİ

Gelen siparişleri kabul etme veya reddetme seçeneği

Sipariş içeriğini her an kontrol etme imkanı

Mesafe bilgilerini içeren ayrıntılı rota planlaması

Dağıtıcı Uygulaması (Kurye) Fonksiyonları





shopnow24 İLE ÖDEMEDE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ

Müşteri memnuniyeti bizim önceliğimizdir, güvenli ve kolay ödeme ise bunun bir parçasıdır!



MÜŞTERİLERİNİZ İÇİN KOLAY VE GÜVENLİ ÖDEME İMKANI!



VERİ ODAKLI KARARLAR VE STRATEJİK PLANLAMA

Fiziksel perakendede her şey yolunda görünebilir; ancak strateji geliştirmek için ihtiyaç duyduğunuz **İş Zekası (BI)** verileri olmadan, işletmenize puslu bir camın arkasından bakıyor gibisinizdir. Online alışverişin en temel avantajlarından biri, detaylı alışveriş verilerine erişebilme imkanıdır.

ALIŞVERİŞ VERİLERİ ŞUNLARI KAPSAR:

- **Müşteri Profili:** İsim, e-posta, doğum tarihi, adres, meslek vb.
- **Satın Alma Verileri:** Ürün adı, miktar, satın alma sıklığı, memnuniyet oranı vb.

İŞ ZEKASI (BI) DESTEKLİ KRİTİK ANALİZLER:

- Hangi bölgelerde müşteri yoğunluğu yüksek veya düşük?
- Hangi saatler yoğun (peak), hangileri sakin (off-peak)?
- Belirli yaş grupları hangi ürünleri tercih ediyor?
- Hangi ürünlerin müşteri memnuniyeti yüksek veya düşük?
- Meslek gruplarına göre ürün tercihleri.

Shopnow24 ile İş Zekası (BI) verilerine kolayca erişin, ihtiyacınız olan tüm analiz ve istatistikleri anında oluşturun.

shopnow24 İLE İŞLETMENİZİ RAKAMLARLA GÖRÜN, GELECEĞİNİZİ PLANLAYIN.



GÜVENİLİRLİK VE VERİ GÜVENLİĞİ

Dijitalleşme sürecine girerken, Shopnow24 sadece bir e-ticaret altyapısı değil; verilerinizin güvenliğini ve işletmenizin yasal uyumluluğunu teminat altına alan stratejik bir iş ortağınızdır.

MÜŞTERİ VERİLERİNDE MAKSİMUM GÜVENLİK (GDPR / KVKK)

- **Shopnow24,** Avrupa'nın en katı veri koruma yönetmeliği olan GDPR (KVKK) standartlarına tam uyumludur.
- **Müşteri Güveni:** Müşterilerinizden topladığınız tüm kişisel veriler, en yüksek şifreleme ve erişim kontrol protokolleri kullanılarak korunur. Bu, sadece yasal bir zorunluluk değil, aynı zamanda müşteri nezdindeki marka itibarınızın ve güvenilirliğinizin temelidir.

MALİ VE DENETİM UYUMLULUĞU (DATEV & DFKA)

- **DATEV Uyumluluğu:** Sistemimiz, muhasebe verilerinizin Alman mali müşavirlik yazılım standardı olan DATEV ile kolayca ve hatasız bir şekilde entegre edilmesini sağlar. Bu, arka ofis süreçlerinizde zaman ve maliyet tasarrufu demektir.
- **DFKA ve GoBD Uyumluluğu:** Platform, dijital kayıt tutma prensiplerine (GoBD) ve Alman Finansal Kurallarının (DFKA) gerektirdiği tüm usullere tam uyumludur.
- **Satış verileriniz,** vergi dairesinin (Finanzamt) denetimine uygun şekilde, değiştirilemez ve şeffaf bir formatta saklanır. Bu, denetim süreçlerini hızlı, kolay ve sorunsuz hale getirir.

shopnow24 'Ü TERCİH ETMEK, ONLİNE TİCARETİNİZİ EN YÜKSEK YASAL VE GÜVENLİK STANDARTLARINDA YÜRÜTTÜĞÜNÜZÜN GARANTİSİDİR.

ADAPTASYON VE YÖNETİM DESTEĞİ: DAİMA YANINIZDAYIZ

SİSTEME KATILIM (ONBOARDING) SÜRECİNİ BİRLİKTE YÖNETELİM

- **Sorunsuz Geçiş ve Eğitim:** Sisteme katılım sürecinde, uzman ekibimiz özel eğitimler ve bire bir kurulum desteği sağlar.
- İşletmeniz için hızlı bir dijital dönüşümü garanti ediyoruz; böylece mümkün olan en kısa sürede satış yapmaya başlayabilirsiniz.
- **Kesintisiz Destek:** Tüm teknik sorularınız için hızlı yanıt alabileceğiniz özel bir WhatsApp Destek Sistemi ve telefon desteği sunuyoruz.



GEÇİŞ SONRASI YÖNETİM DESTEĞİ

- Zaten fiziksel bir mağaza yönetiyorsunuz; ihtiyacınız olan son şey, online siparişler için hantal ve karmaşık bir sistemdir.
- Arka ofis personelinin, mağaza içi müşterilere hizmet vermek yerine sistemle uğraşarak vakit kaybetmesini engelleyen, entegre ve verimli bir iş akışına ihtiyacınız var.
- Sipariş yönetim sisteminizi kolaylaştırmak için "Topla-Paketle-Gönder" (Pick-Pack-Go) konseptine dayalı bir Satıcı Mobil Uygulaması sunuyoruz.

shopnow24® İLE SİSTEME KATILIM SÜRECİNDE VE SONRASINDA KESİNTİSİZ DESTEK SUNAR.

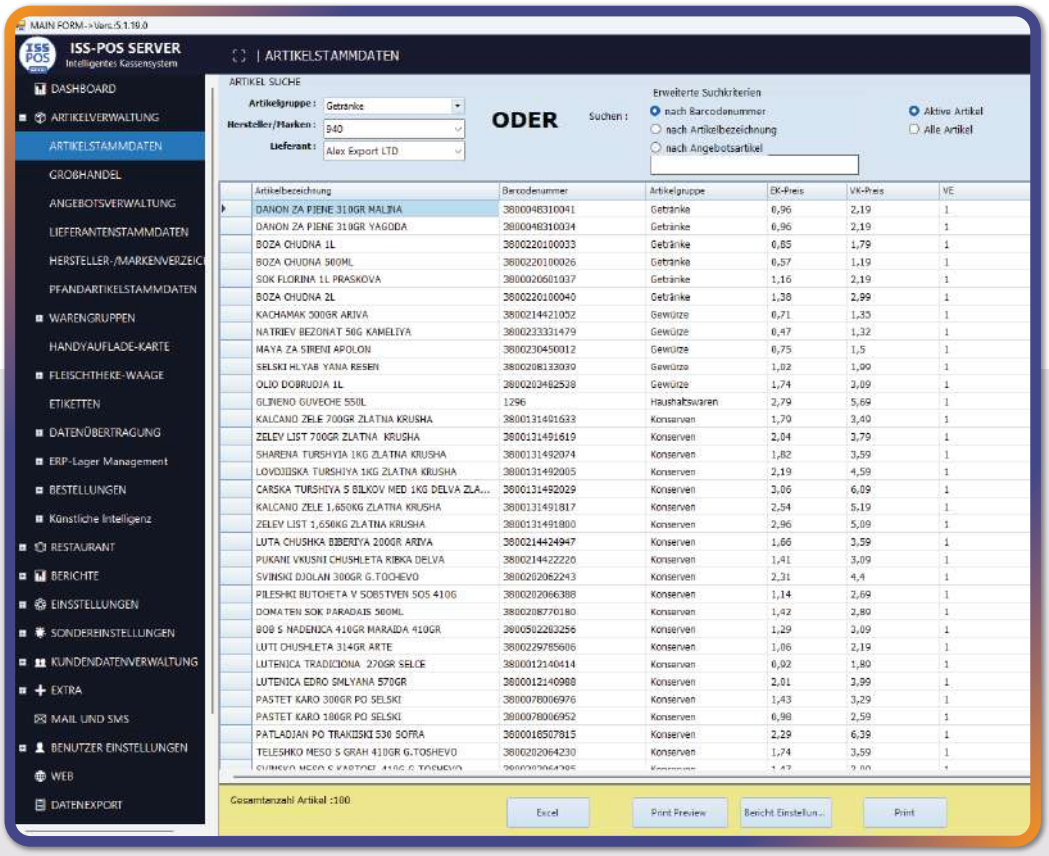
shopnow24® ⇆ ISSPOS®
ENTEGRASYON MU?

Fiziksel mağazanızda kullandığınız POS sisteminin online marketinizi desteklemesi; kesintisiz finansal yönetim ve resmi makamlara doğru raporlama yapabilmeniz için kritik öneme sahiptir.

ISS POS Entegrasyonu ile fiziksel kasa sisteminiz ve online mağazanız tam bir senkronizasyon içinde çalışır.

ISS POS sistemleri Shopnow24 ile tam entegredir; bu sayede hem online hem de fiziksel kanal ürün fiyatlarını aynı anda yönetebilir ve güncelleyebilirsiniz.





Online ve fiziksel operasyonlarınızı tek bir çatı altında birleştirin.

ISSPOS® İLE TAM ENTEGRASYONUN AVANTAJLARINI PERAKENDENİN HER İKİ DÜNYASINI DA TAVİZ VERMEDEN

shopnow24®
YÖNETİM KONSOLU

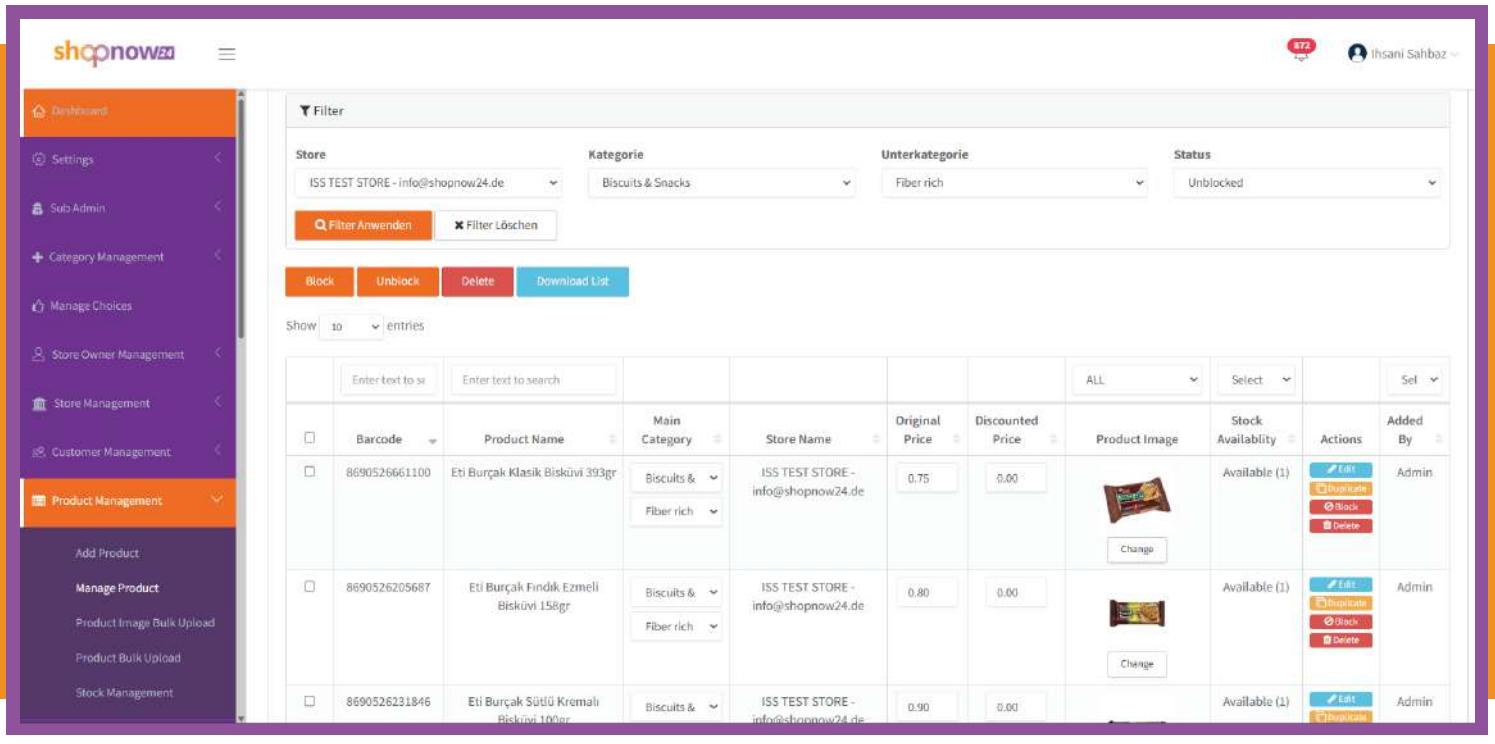


SİZE ÖZEL MODÜLLERLE HER ŞEY KONTROLÜNÜZDE:

- Product Management
- Category Management
- Order Management
- Stock Management
- Cancellation Management
- Commission Tracking
- Review Management

TAM ERİŞİM YÖNETİM KONSOLU VE ÜÇLÜ UYGULAMANIN GÜCÜ

customer | delivery | merchant



ATTRACTIVE COMMISSION

ONLİNE SATIŞ SERVİSLERİ PROVİZYONLARI

- **Web sitesi ve Uygulamalar:** Sipariş almak için platformun kullanım ücreti
- **Teslimat:** Teslimat hizmeti ücreti
- **Online Ödeme:** Online ödeme işlem ücreti
- **Diğer Hizmet Ücretleri:** Diğer platform hizmetleri ücretleri

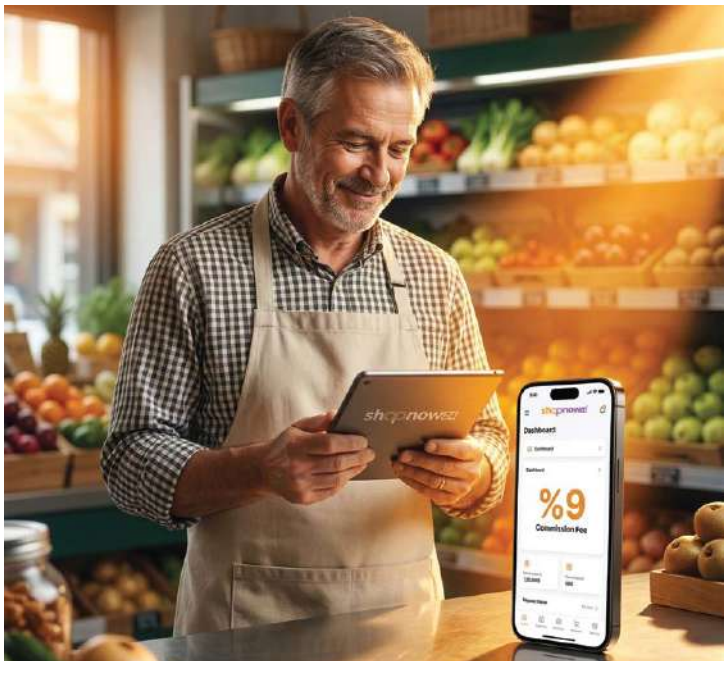
Tipik online market servislerinin komisyonları sipariş değerinin %10-20'u artı teslimat ücretidir.

Shopnow24'ün, satıcının teslimatı doğrudan üstlendiği kendi kendini yöneten modeli ile daha çok kazanın.

Platform	Servis Ücreti	Dağıtım Ücreti	Toplam Masraf	Dağıtıcı
Diğer Servisler	%10–20 Komisyon	€3–€5	Sepetin %25–35	Servisin Dağıtıcıları
Shopnow24	%9 Platform Ücreti	Market	Sepetin %9	Kendi Personelleriniz

shopnow24 ile bütün servisleri kapsayan sabit bir komisyon ödersiniz.

ONLİNE'A AÇILMANIZI KOLAYLAŞTIRACAK, ŞEFFAF BİR KOMİSYONLA SİZİ DESTEKLEYELİM!



shopnow24®
AKTİVASYON SÜRECİ



Başvuru ve Kayıt



Marketiniz Tanımlansın



Teslimat Bölgenizi ve Zaman Diliminizi Belirleyin



Satışa Başlayın

WHY shopnow24®



Yerel pazarlar için özel olarak tasarlanmış B2B2C çevrimiçi platformu



Kolay kurulum ve geçiş



Sabit ve şeffaf komisyon



GDPR ve KVKK uyumlu



Otomatik raporlama ve müşteri analizi



Market, Müşteri ve Dağıtıcı uygulamaları hazır



Kapsamlı Yönetim Konsolu



Zaman tasarrufu — online marketinizi istediğiniz anda, istediğiniz yerden yönetin



Kampanya ve indirim düzenleme imkanı



Ürün stok durumunu anında görebilme



Müşteri değerlendirmelerini okuma



Siparişleri takip etme kolaylığı



İhsani SAHBAZ
CEO



Erkan Uçan
Data Manager



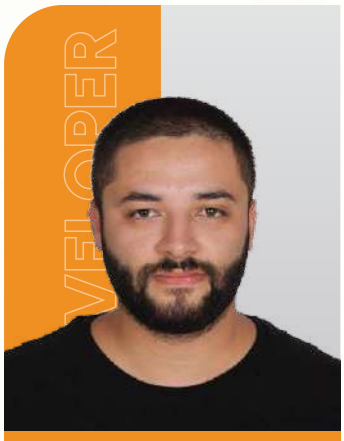
Fatma Başar
Data Manager



Ömer Serdar Öztürk
Product Manager



Joschka Grimm
Digital Marketing (Unbubble)



Alican Özkara
Software Developer

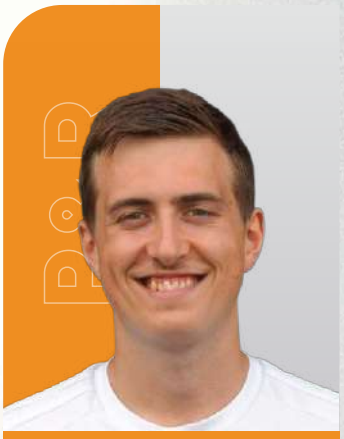
W24 EKİBİ



Mert Can Dirlik
Visual Designer



Oliver Schillings
P&R (AO Profil)



Cedric Trlling
P&R (AO Profil)



Veli Cengiz
Software Developer



Emre Özkara
Software Developer

MARKANIZIN GÜCÜNÜ SOKAKLARA TAŞIYIN

Dijitaldeki başarınızı gerçek hayata yansıtıyoruz.

Shopnow24 iş ortaklarına özel araç giydirme, roll-up ve banner gibi kurumsal kimlik çözümleriyle; markanızın her temas noktasında tutarlı, profesyonel ve güçlü bir duruş sergilemesini sağlıyoruz.

Görünürlüğünüzü zirveye taşıyın; markanızın etkisi her yerde hissedilsin.



T-shirt



Şapka



Pantolon



Ceket





Plaj Bayrağı





Roll-up



Pankart



Pankart





Araç Giydirme





Araç Giydirme

shopnow24®

Aramalar ve WhatsApp Bilet Sistemi için:

+49 2202 7059900

info@shopnow24.de
info@windsofttech.de
www.**windsofttech**.de

Wingertsheide 13,
51427 Bergisch Gladbach

WindsoftTech® GmbH

Shopnow24, WindsoftTech GmbH'nin tescilli ticari markasıdır.

MADE IN GERMANY

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

Versiyon 1.0.0