Deutsch

shopnow24®

Dein Shop ist jetzt online

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

customer delivery merchant

Eine Ready-to-use E-Commerce-Plattform für Ihren Shop.

INHALT

01 - 02
Shopnow24
Vision und Mission

03 - 04
Ich möchte wachsen

05 - 06
Neukundengewinnung
Kundenbindung

07 - 08
Alle Produkte Online
Filteroptionen

09 - 10
Die Zukunft ist Online
Übergang zur Online-Präsenz

11 - 12
Lieferservice
Liefergebiet

13 - 14
Store-App
Kunden-App

15 - 16
Liefer-App
Zahlungsmethoden

17 - 18
Business Intelligence
Datensicherheit

19 - 20
After-Sales-Support
ISSPOS-Integration

21 - 22
Management-Konsole
Provision

23 - 24
Aktivierung
Warum Shopnow24

25 - 26
Shopnow24-Team

27 - 28
Branding-Lösungen

UNSERE VISION: MÄRKTE SIND KULTURELLER REICHTUM

- Multikulturelles Leben ist eine Form von Reichtum.
- Märkte sind mit ihrer Produktvielfalt ein fester Bestandteil dieses multikulturellen Gefüges.
- Wir betrachten lokale Märkte nicht als bloße „Einnahmequelle“. Wir sehen sie als ein Erbe, das bewahrt werden muss.
- Sie dienen als Treffpunkt für Menschen aus allen Lebensbereichen und Kulturen.

shopnow24 FEIERT DIE KULTURELLE VIELFALT UND BRINGT DEINEN MARKT INS DIGITALE ZEITALTER.



shopnow24 IST EINE SOZIALE VERANTWORTUNGSMISSION

Die Überlebenslücke

- **Der Vorteil von Einzelhandelsketten:** Mit unbegrenztem personellem und finanziellem Kapital passen sich Unternehmensketten sofort an die sich schnell verändernde Einzelhandelslandschaft an. Ohne die richtigen Werkzeuge laufen ethnische Supermärkte Gefahr zu verschwinden, da sie mit den technischen Anforderungen des modernen Verbrauchers nicht Schritt halten können.



Shopnow24 stärkt lokale Märkte:

- **Das Erbe bewahren:** Wir geben diesen Märkten nicht nur eine „Online-Präsenz“; wir geben ihnen das Know-how, um wettbewerbsfähig zu sein.
- **Technologische Brücke:** Wir fungieren als Forschungs- und Entwicklungsabteilung (F&E) für den lokalen Markt und stellen High-End-Technologie bereit, die normalerweise Milliarden-Konzernen vorbehalten ist.
- **Zukunftssicherung:** Unsere Mission ist es, sicherzustellen, dass die Aromen, Kulturen und Gesichter unserer lokalen ethnischen Märkte überleben und weiterhin florieren.
- **Der Tante-Emma-Laden 2.0:** Dieses Konzept steht für die persönlichen Nachbarschaftsläden, in denen man sich gegenseitig kennt. Mit Shopnow24 liefern wir die Technologie für die Logistik, damit der Ladenbesitzer mehr Zeit hat, diesen Geist am Leben zu erhalten.

ICH MÖCHTE WACHSEN, ABER WIE?

- Du hast mit deinem physischen Geschäft ein bestimmtes Geschäftsvolumen erreicht. Jetzt möchtest du weiter wachsen.
  - *Aber dies erfordert ebenso viel Zeit, harte Arbeit und Know-how, wie es kostspielig ist.*

WIE KANN ICH OHNE DIESE KOSTEN UND SCHWIERIGKEITEN WACHSEN?



Eröffnung einer neuen Filiale
Hohe Miete, große Investition



Lager, Regale, Personal
Steigende Ausgaben



Know-how
Anpassung an sich schnell entwickelnde moderne Technologien



Zeit
Die größten Kosten

Erschließen Sie neue Märkte mit shoponow24 Ohne Mehrkosten. Risikofrei und rein digital.



Wachstums-methode	Anfangskosten	Monatliche Kosten	Dauer	Reichweite
Neue physische Filiale	€200,000 - €300,000	€20,000 - €30,000	3–6 Monate	Nur lokaler Bereich
Shopnow24 Online	€0	€300–€700	3-6 Tage	Du entscheidest

- Geschäfte auf **Shopnow24** erhalten durchschnittlich 20-40 % ihrer Bestellungen von außerhalb ihres physischen Standorts.
- Mit **Shopnow24** zu wachsen bedeutet, deinen vorhandenen Bestand und dein Personal effizienter zu nutzen, ohne in neue Räumlichkeiten zu investieren oder langfristige Verpflichtungen einzugehen.
- **Shopnow24** verkürzt die Einrichtungszeit von Monaten auf Tage und senkt die Expansionskosten um über 90 %.

shopnow24 IS A GROWTH PLATFORM.

WACHSTUM PASSIERT NUR DURCH DIE GEWINNUNG NEUER KUNDEN

Die physische Erweiterung deines Geschäfts bedeutet nicht zwangsläufig das Wachstum deines Unternehmens.

ICH MÖCHTE NEUE KUNDEN ERREICHEN!

Ich kann ein Segment ethnischer Kunden in meinem Geschäft erreichen, aber wie kann ich deren Anzahl erhöhen?

Zusätzlich zu den ethnischen Kunden möchte ich auch deutsche Kunden erreichen.

Ich muss die Gruppe erreichen, die mein Geschäft aufgrund der Entfernung nicht besucht. Wie kann ich diese Barriere überwinden?

Ich weiß, dass einige den Besuch aus kulturellen Gründen vermeiden. Ich glaube, wenn sie auf meine Produkte zugreifen könnten, ohne den Laden zu betreten, könnte ich sie für mich gewinnen.

Meine Produkte sind vielfältig und die Preise attraktiv. Wenn die Leute mein Geschäft kennen würden, würden sie hier einkaufen. Wie erreiche ich die Nicht-Besucher?

Wie kann ich mein Geschäft bei ihnen bekannt machen?

Zielgruppe	Aktueller Status	Shopnow24 Lösung
Potenzielle ethnische Kunden	Sie gehen aufgrund der Entfernung zu nahegelegenen Mainstream-Märkten.	Wir bringen deine Produktvielfalt und attraktiven Preise zu ihnen, indem wir die Distanzbarriere überwinden.
Potenzielle deutsche Kunden	Sie zögern aus kulturellen Gründen, dein Geschäft zu besuchen.	Wir präsentieren deine hochwertigen internationalen Produkte aus hunderten von Ländern und machen dein Geschäft bekannt.

Mache dein Geschäft in lokalen Suchen wie „Markt in meiner Nähe“ gut sichtbar.

Erweitere deine Reichweite über deinen typischen Kundenstamm in Laufnähe hinaus.

shopnow24 VERBINDET DICH MIT DEN KUNDEN, DIE DU NOCH NICHT ERREICHT HAST.

ICH MÖCHTE WACHSEN, OHNE MEINE BESTANDSKUNDEN ZU VERLIEREN!

- Wenn sich die Gewohnheiten der Bestandskunden ändern, besteht das Risiko eines Verlusts. Mein Ziel ist es zu wachsen und gleichzeitig meinen aktuellen Kundenstamm zu binden.
  - *Wie erreiche ich das?*

MIT Shopnow24 HAST DU DIE MÖGLICHKEIT, DEIN UNTERNEHMEN AUSZUBAUEN, INDEM DU BESTANDSKUNDEN BINDEST UND DEINEN UMSATZ STEIGERST.



Digitaler Komfort: Digitale Bequemlichkeit ermutigt Kunden, häufiger zurückzukehren.



Sichtbarkeit des Geschäfts: Kunden können das Geschäft, das sie bereits kennen, online finden, sodass sie nicht zu anderen Liefer-Apps wechseln müssen.



24/7 Erreichbarkeit: Deine treuen Kunden können ihre wichtigsten Produkte nun jederzeit bestellen, nicht nur während der Öffnungszeiten. Wenn Barrieren abgebaut werden, erreicht die Kundenbindung ihren Höhepunkt.



Kontinuität der Loyalität: Shopnow24 lässt sich in deine vorhandenen Treuekarten, gespeicherten Einkaufslisten oder personalisierten Werbeaktionen innerhalb deines POS-Systems integrieren.

REMEMBER!

Bestandskunden geben in der Regel 67 % mehr aus als Neukunden, was Bindungsstrategien entscheidend macht.

Pilotgeschäfte verzeichneten innerhalb der ersten 3 Monate nach dem Beitritt zu Shopnow24 ein Wachstum ihres Kundenstamms von bis zu 15 %.

HALTE DEINEN KUNDENSTAMM UND ERREICHE NEUE KUNDEN MIT shopnow24

GEHE MIT DEINEM GESAMTEN SORTIMENT ONLINE, NICHT NUR MIT EINER AUSWAHL!

Ich habe Tausende von Produkten in meinem Geschäft.

Diese Vielfalt ist es, was meine Kunden anzieht. Ich möchte diese Vielfalt beibehalten, wenn ich online gehe.

Kunden sollten in meinem Online-Shop genauso einkaufen können, wie sie es persönlich tun.



Die Power Ihres Online-Shops:
Alles steht und fällt mit der Produktvielfalt.

Die Tausenden von Produkten in deinem Geschäft sind deine größte Stärke. Verliere diesen Vorteil nicht beim Wechsel ins Online-Geschäft. Bringe diese Kraft mit Shopnow24 in dein digitales Schaufenster.

Lass dich nicht wie bei anderen Apps auf eine Handvoll Artikel beschränken. Mit Shopnow24 überträgst du dein gesamtes Sortiment nahtlos in die digitale Welt.

Keine Zeitverschwendung mehr mit der Vorbereitung einer begrenzten Produktauswahl!

LASS DEINE KUNDEN DIE GLEICHE PRODUKTVIELFALT ONLINE GENIESSEN WIE IN DEINEM PHYSISCHEN GESCHÄFT – MIT shopnow24



LASSEN SIE IHRE KUNDEN GENAU DAS FINDEN, WAS SIE SUCHEN – SOFORT

Ob authentische Produkte aus der Türkei, dem Balkan, der arabischen Welt oder Aromen, die die europäische Küche prägen – Ihre Kunden werden mit Leichtigkeit genau das finden, was sie brauchen.

Shopnow24 PRODUKTSUCHKRITERIEN:

- **Produktname**
- **Kategorie**
- **Marke**
- **Herkunftsland & Region**
  (Türkei, Balkan, arabische Küche etc.)
- **Sonderangebote**
- **Produktzertifizierung**

SO WIE DU DEINE PHYSISCHEN REGALE ORGANISIERST, ORDNEN WIR DEINE VIRTUELLEN REGALE IN DER DIGITALEN WELT MIT shopnow24

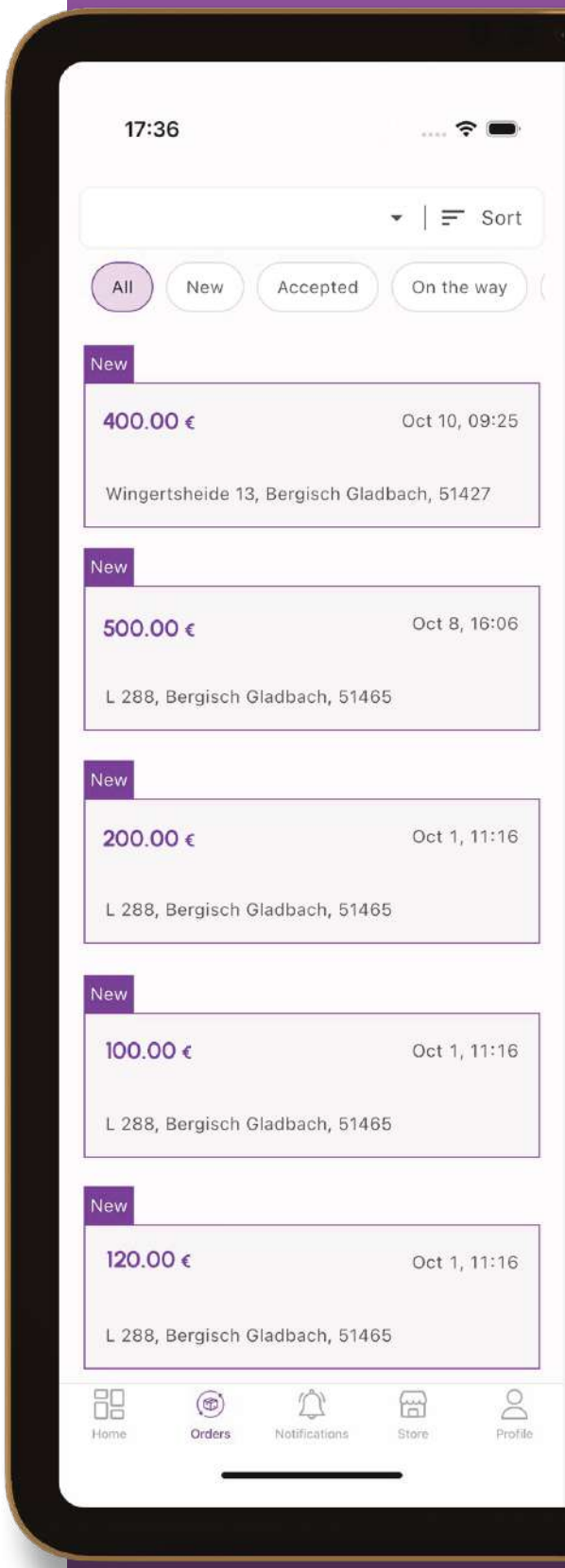


DIE ZUKUNFT LIEGT IM ONLINE-SHOPPING!

Shopping-Trends verlagern sich zunehmend ins Digitale. Selbst die größten Einzelhandelsketten bestreben, ihre Online-Präsenz aufzubauen und zu verbessern.

- 92% der Käufer nutzen heute digitale Tools, um ihren Lebensmitteleinkauf zu planen oder zu tätigen.
- 74% der kleinen, unabhängigen ethnischen Einzelhändler fehlt eine eigene Mobile-Commerce-Lösung.

Shopnow24 schließt diese Lücke, indem es 100% der technologischen Infrastruktur bereitstellt.



DIE VORTEILE DES ONLINE-SHOPPINGS

- **Produktvielfalt**
- **Mühelose Produktsuche**
- **Detaillierte Produktinformationen**
- **Lieferung nach Hause**
- **Einfache Verfolgung von Kampagnen und Rabatten**
- **Zugriff auf Kundenbewertungen**
- **Sicheres Bezahlen**
- **Einblick in die Kaufhistorie**

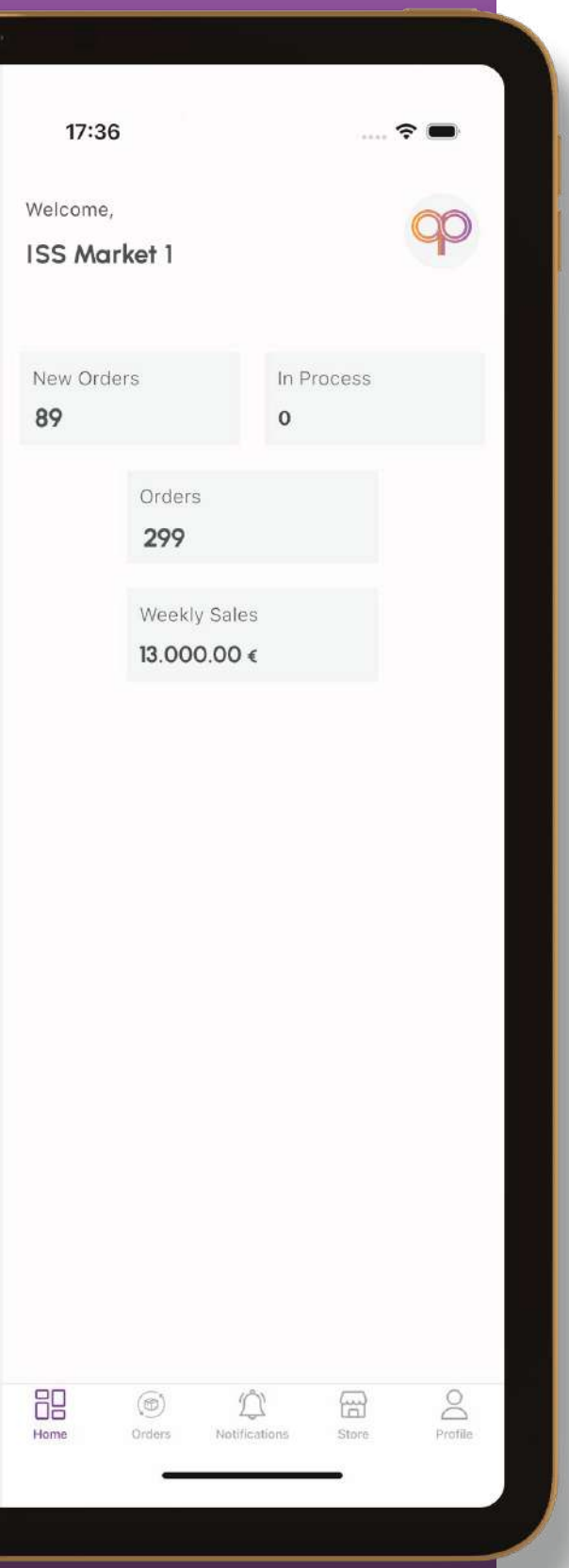
REMEMBER!

Die Einkaufsgewohnheiten der nächsten Generation sind digital-first.

WECHSELN SIE SCHNELL UND EINFACH ZU EINER ONLINE-PRÄSENZ MIT shopnow24

GEHE ONLINE MIT shopnow24

KEINE TECHNISCHE LAST, ALLES IST BEREIT!



ONLINE-GEHEN ERFORDERT INTENSIVEN AUFWAND UND EXPERTISE

- Eigene Website erstellen
- Mobile Apps entwickeln
- Zahlungssysteme integrieren
- Social Media und lokale Anzeigen verwalten

SHOPNOW24 BIETET DIR EIN UMFASSENDES SERVICEANGEBOT

- **Keine technische Expertise erforderlich:** Einfache Einrichtung, die minimalen Aufwand und geringe Kosten erfordert.
- **Nahtloses Management:** Wir übernehmen die volle Verantwortung für technische Infrastruktur, Sicherheit und Wartung.
- **Innovative Plattform:** Ermöglicht es selbst kleinen lokalen Händlern, mit ihrem eigenen, einzigartigen Sortiment im globalen Wettbewerb der Online-Lebensmitteldienste zu bestehen.

Website, Mobile Apps, Zahlungssysteme, Anzeigenmanagement...

Alles auf einer Plattform.

SCHNELLER UND NAHTLOSER EINTRITT IN DEN ONLINE-MARKT MIT shopnow24

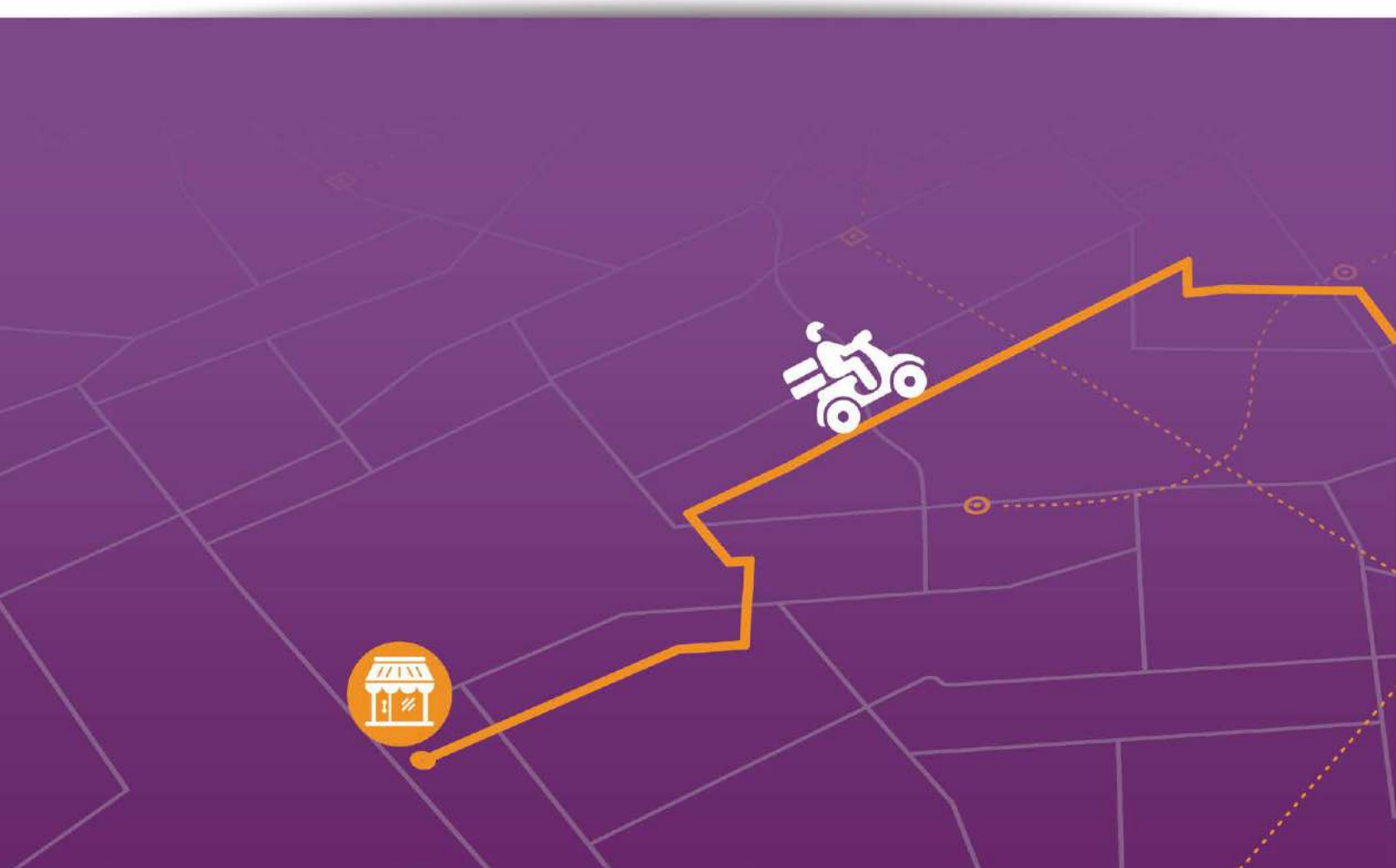
shopnow24 IST KEIN LIEFERDIENST!

Lieferdienste arbeiten mit hohen Provisionen. Wenn du diese Kosten in deine Preise einrechnest, verlierst du möglicherweise Kunden; tust du es nicht, riskierst du deine Rentabilität.

Starte und verwalte ganz einfach deinen eigenen Lieferdienst, indem du das digitale Verkaufssystem von Shopnow24 nutzt. Auf diese Weise eliminierst du hohe Provisionsausgaben.

Shopnow24 eliminiert hohe Provisionen und stellt sicher, dass deine Gewinne bei dir bleiben.

VERWALTE DEINE EIGENE LIEFERUNG MIT shopnow24 – SCHÜTZE DEINE GEWINNE.



DU DEFINIERST DEIN LIEFERGEBIET

Ich möchte in einem bestimmten Gebiet um mich herum liefern. Ich möchte dieses Gebiet definieren und bei Bedarf anpassen können.

Das Liefergebiet ist die Zone, in der du dich sicher fühlst, Service anzubieten. Du kannst diesen Bereich in Absprache mit uns jederzeit erweitern oder verkleinern.

DEIN LIEFERGEBIET DEFINIEREN:

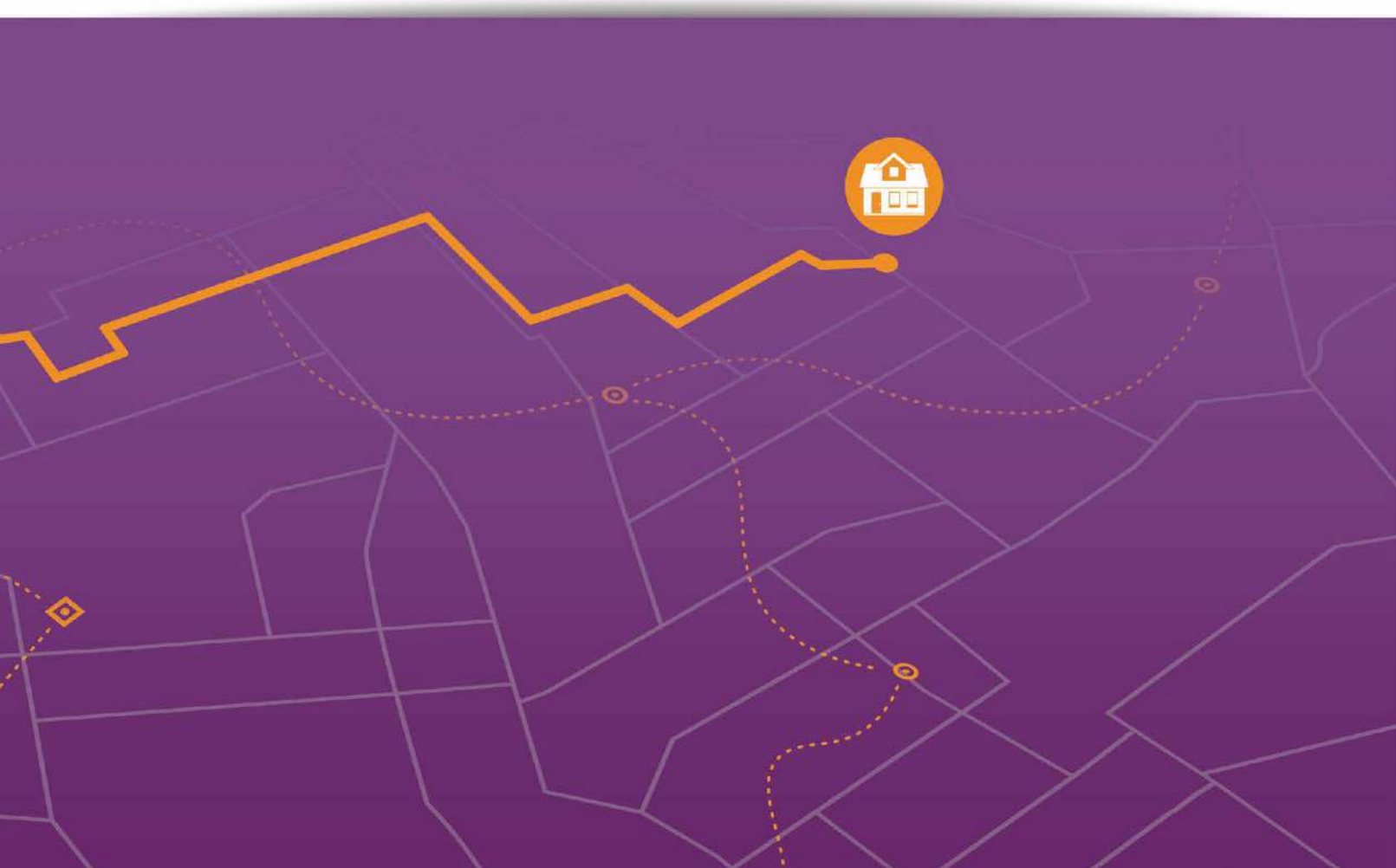
- Basierend auf deinem Standort kannst du einen Radius von 1, 3, 5, 7 km order einen noch größeren Umkreis bedienen.
- Lege deine eigenen Liefergebühren und das Mindestgewicht/den Mindestwert des Warenkorbs basierend auf der Entfernung fest.

Entfernung	Liefergebühr	Mindest-Warenkorbwert
Nah	Minimum	Niedrig
Mittel	Standard	Standard
Fern	Hoch	Hoch

- Wenn Kunden in diesem Bereich die App öffnen, sehen sie nur dich als ihren lokalen Markt und können exklusiv bei dir einkaufen.
- Die Gebietszuteilung erfolgt nach dem Prinzip „Wer zuerst kommt, mahlt zuerst“. Sichere dir jetzt deine Zone!

JETZT BEWERBEN, ZONE IN DEINER REGION RESERVIEREN!





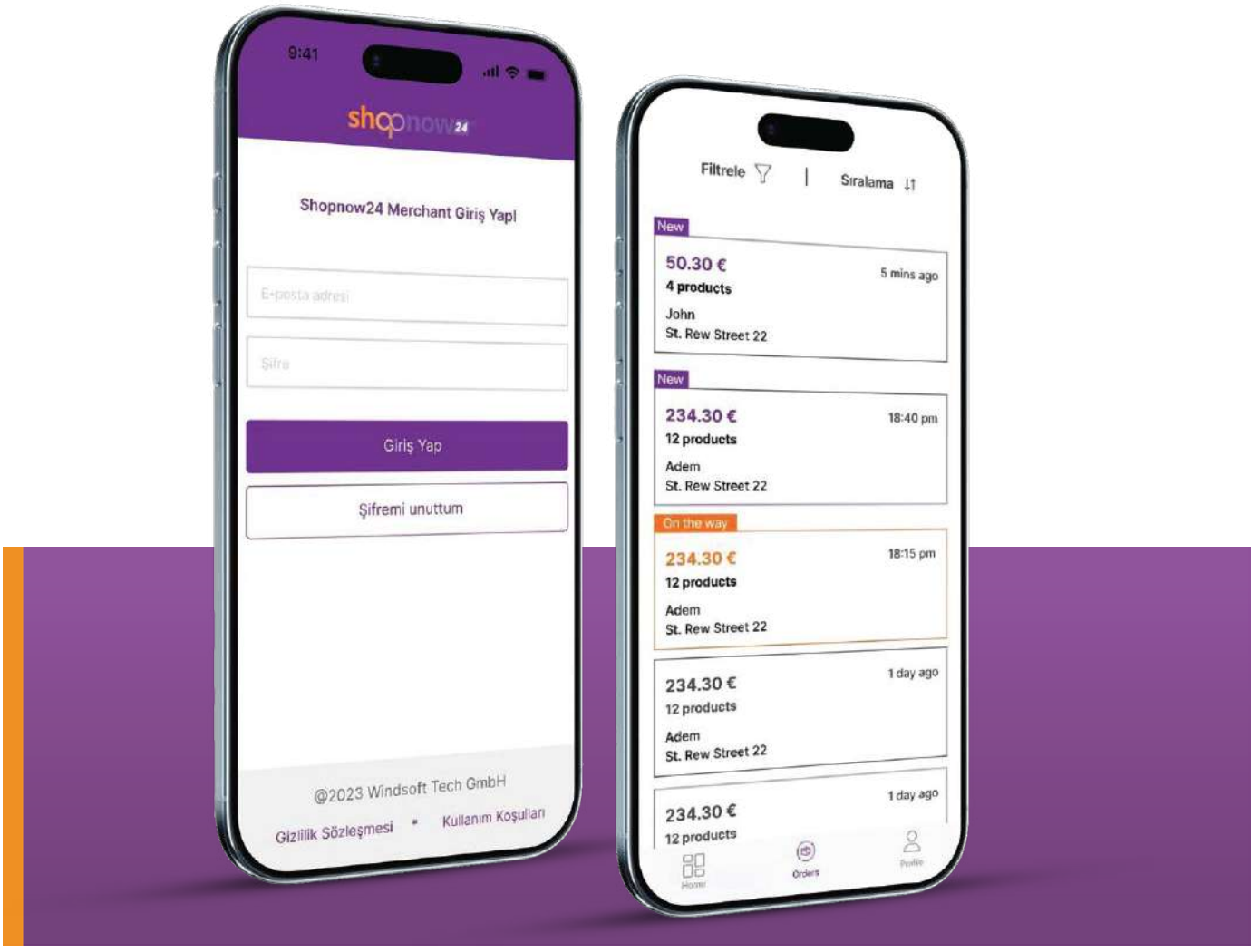
shopnow24 STORE-APP

VOLLE KONTROLLE IN DEINER HAND

Einfach zu bedienen, schnell und zuverlässig.

Mit der Store-App:

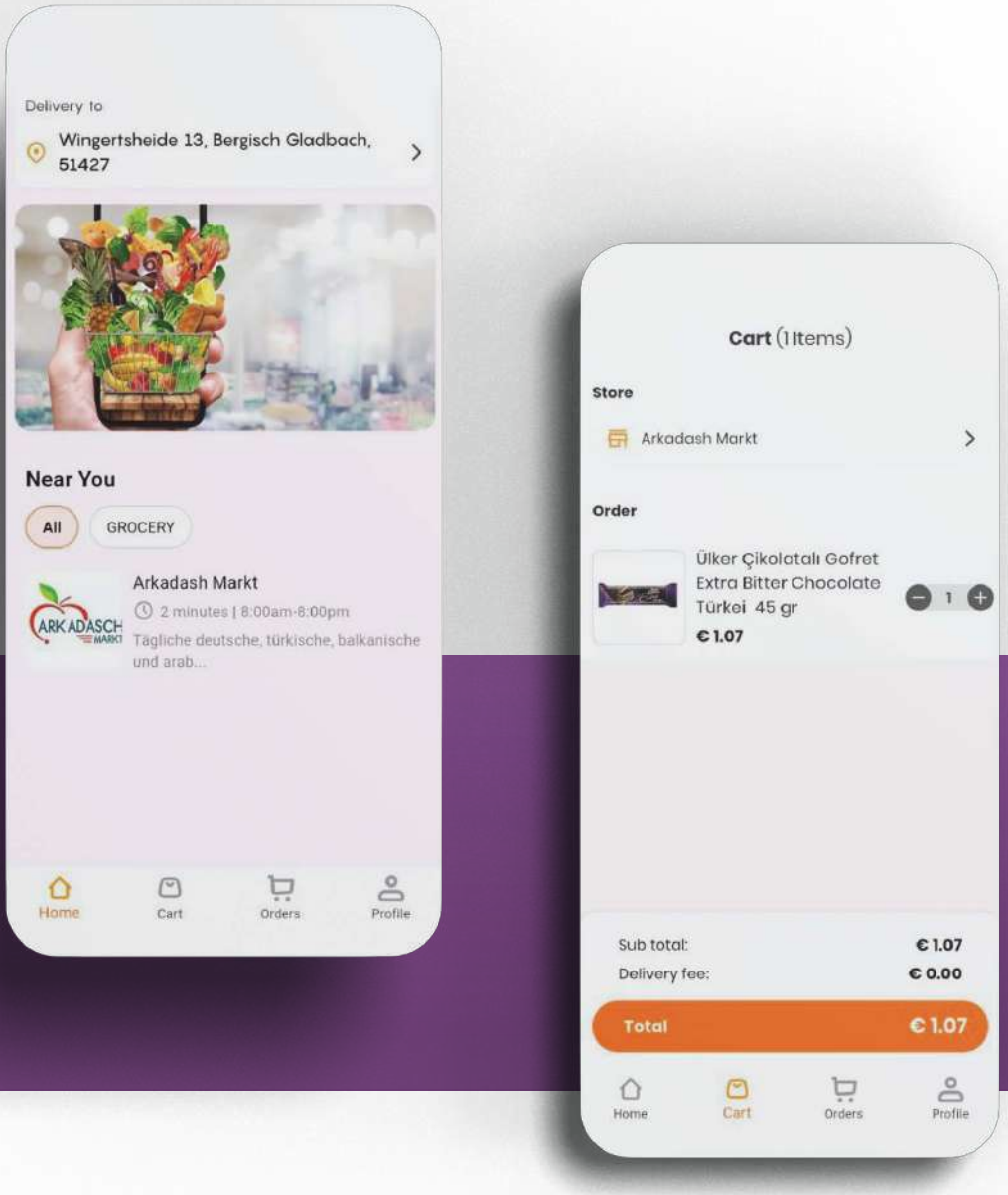
- Bestellungen in Echtzeit erhalten.
- Zahlungsbestätigungen in Echtzeit abrufen.
- Dein Inventar direkt über die App verwalten.
- Alle vergangenen und aktuellen Transaktionen über die App verfolgen.
- Retouren überwachen und nachverfolgen.
- Bestellungen in jeder Phase verwalten (von der Annahme bis zur Auslieferung).
- Deine Lieferzeitfenster und Kapazitäten festlegen.



shopnow24 CUSTOMER-APP: EIN MARKT IN DEINER TASCHE

Mit der Customer-App können deine Kunden:

- Ganz einfach Produkte aus dem lokalen Geschäft in ihrer Nähe finden und bestellen.
- Zahlungen über die integrierten Shopnow24-Optionen tätigen *(PayPal, Sofort, Kreditkarte, Apple Pay, Google Pay, etc.).*
- Ihre Lieferung über ein spezielles Tracking-System, per E-Mail oder SMS verfolgen.
- Das Zeitfenster für ihre Lieferung selbst wählen.
- Tägliche, wöchentliche, monatliche oder jährliche Berichte erhalten.



shopnow24 DELIVERY APP: DER EINFACHE WEG ZU LIEFERN

- Eingehende Bestellungen annehmen oder ablehnen
- Bestellinhalte jederzeit überprüfen
- Detaillierte Routenplanung mit Distanzangaben

Funktionen der Liefer-App (Kurier)





KUNDENZUFRIEDENHEIT BEI ZAHLUNGEN MIT shopnow24

Kundenzufriedenheit ist unsere Priorität, und sicheres, einfaches Bezahlen ist ein wesentlicher Bestandteil davon!



EINFACHE UND SICHERE ZAHLUNGSOPTIONEN FÜR DEINE KUNDEN!



DATENGESTÜTZTE ENTSCHEIDUNGEN UND STRATEGISCHE PLANUNG

Im stationären Einzelhandel mag alles gut zu laufen scheinen, aber ohne die **Business Intelligence (BI)**, die du für die Entwicklung von Strategien benötigst, ist es so, als würdest du dein Unternehmen durch ein beschlagenes Fenster betrachten. Einer der Hauptvorteile des Online-Shoppings ist die Möglichkeit, auf detaillierte Einkaufsdaten zuzugreifen.

SHOPPING-DATEN BEINHALTEN:

- Kundenprofil: Name, E-Mail, Geburtsdatum, Adresse, Beruf, etc.
- Kaufdaten: Produktname, Menge, Kaufhäufigkeit, Zufriedenheitsrate, etc.

KRITISCHE ANALYSEN, UNTERSTÜTZT DURCH BI:

- Welche Regionen haben eine hohe oder niedrige Kundendichte?
- Zu welchen Zeiten herrscht Hochbetrieb (Peak) oder Nebensaison?
- Welche Produkte werden von bestimmten Altersgruppen bevorzugt?
- Welche Produkte haben eine hohe oder niedrige Kundenzufriedenheit?
- Produktpräferenzen nach Berufsgruppen.

Greife mit **Shopnow24** ganz einfach auf Business Intelligence (BI)-Daten zu und erstelle jede gewünschte Analyse oder Statistik.

SIEH DEIN UNTERNEHMEN DURCH ZAHLEN MIT shopnow24 — PLANE DEINE ZUKUNFT.



ZUVERLÄSSIGKEIT UND DATENSICHERHEIT

Mit dem Eintritt in den Digitalisierungsprozess ist **Shopnow24** nicht nur eine E-Commerce-Infrastruktur; es ist dein strategischer Geschäftspartner, der Datensicherheit garantiert und die rechtliche Konformität deines Unternehmens sicherstellt.

MAXIMALE SICHERHEIT FÜR KUNDENDATEN (DSGVO / KVKK)

- **Shopnow24,** entspricht vollständig den (KVKK) DSGVO-Standards, der strengsten Datenschutzverordnung Europas.
- **Kundenvertrauen:** Alle von deinen Kunden erhobenen personenbezogenen Daten werden durch höchste Verschlüsselungs- und Zugriffskontrollprotokolle geschützt. Dies ist nicht nur eine gesetzliche Verpflichtung, sondern das Fundament für deinen Markenruf und deine Zuverlässigkeit in den Augen deiner Kunden.

FINANZ- UND PRÜFUNGSKONFORMITÄT (DATEV & DFKA)

- **DATEV-Konformität:** Unser System stellt sicher, dass deine Buchhaltungsdaten einfach und präzise in DATEV integriert werden, den deutschen Standard für Steuerberatungssoftware. Dies bedeutet eine erhebliche Zeit- und Kostenersparnis für deine Back-Office-Prozesse.
- **DFKA- und GoBD-Konformität:** Die Plattform entspricht vollständig den Grundsätzen zur ordnungsmäßigen Führung und Aufbewahrung von Büchern, Aufzeichnungen und Unterlagen in elektronischer Form (GoBD) sowie allen Anforderungen der deutschen Finanzregeln (DFKA).
- Deine Verkaufsdaten werden in einem unveränderbaren und transparenten Format gespeichert, das den Prüfungen des Finanzamts voll entspricht. Dies macht den Prüfungsprozess schnell, einfach und nahtlos.

DIE ENTSCHEIDUNG FÜR shopnow24 IST DIE GARANTIE DAFÜR, DASS DEIN ONLINE-GESCHÄFT UNTER DEN HÖCHSTEN RECHTLICHEN UND SICHERHEITSSTANDARDS AGIERT.

ONBOARDING- UND MANAGEMENT-SUPPORT: IMMER AN DEINER SEITE

LASS UNS DEN ONBOARDING-PROZESS GEMEINSAM GESTALTEN

- **Nahtloser Übergang und Training:** Während des Onboarding-Prozesses bietet unser Expertenteam spezialisierte Schulungen und persönlichen Support bei der Einrichtung.
- Wir garantieren eine schnelle digitale Transformation für dein Unternehmen, damit du so schnell wie möglich mit dem Verkauf beginnen kannst.
- **Unterbrechungsfreier Support:** Für alle deine technischen Anfragen bieten wir ein engagiertes WhatsApp-Ticket-System und Telefonsupport mit schnellen Reaktionszeiten.



MANAGEMENT-SUPPORT NACH DEM ÜBERGANG

- Du führst bereits ein physisches Geschäft; das Letzte, was du brauchst, ist ein umständliches System für Online-Bestellungen.
- Du benötigst einen integrierten effizienten Arbeitsablauf, der die Zeit minimiert, die das Back-Office-Personal fernab von der Bedienung der Kunden im Laden verbringt.
- Wir bieten eine Merchant-App basierend auf dem „Pick-Pack-Go“-Konzept an, um dein Bestellmanagementsystem zu optimieren.

shopnow24® BIETET UNTERBRECHUNGSFREIEN SUPPORT WÄHREND UND NACH DEM ONBOARDING-PROZESS.

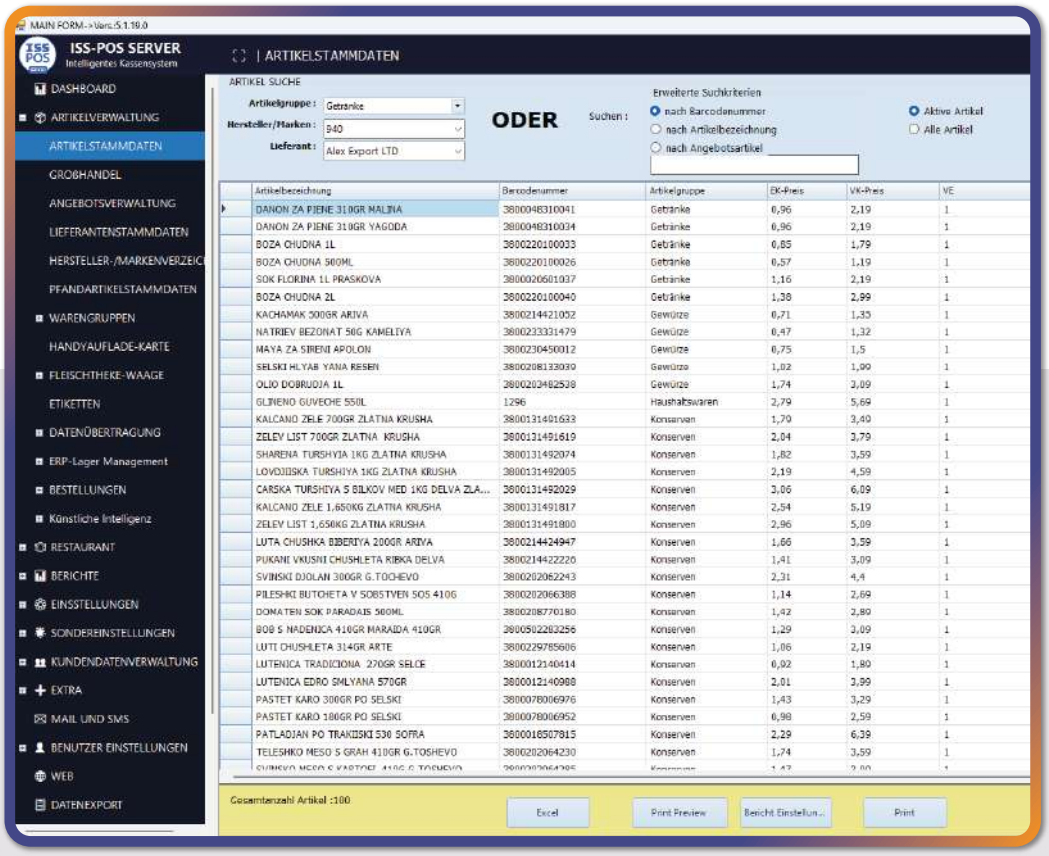
shopnow24® ⇆ ISSPOS®
INTEGRATION?

Es ist entscheidend, dass das in deinem physischen Geschäft verwendete POS-System deinen Online-Markt unterstützt. Dies gewährleistet ein nahtloses Finanzmanagement und eine präzise Berichterstattung an die Aufsichtsbehörden.

Mit der ISS POS-Integration arbeiten dein physisches Kassensystem und dein Online-Shop in perfekter Synchronisation zusammen.

ISS POS-Systeme sind vollständig in Shopnow24 integriert, sodass du die Produktpreise für Online- und Offline-Kanäle gleichzeitig verwalten und anpassen kannst.





Vereine deine Online- und Offline-Geschäfte unter einem Dach.

ERLEBE DEN VORTEIL DER VOLLSTÄNDIGEN INTEGRATION MIT ISSPOS®
VERWALTE BEIDE WELTEN DES EINZELHANDELS OHNE KOMPROMISSE.

shopnow24®
MANAGEMENT-KONSOLE

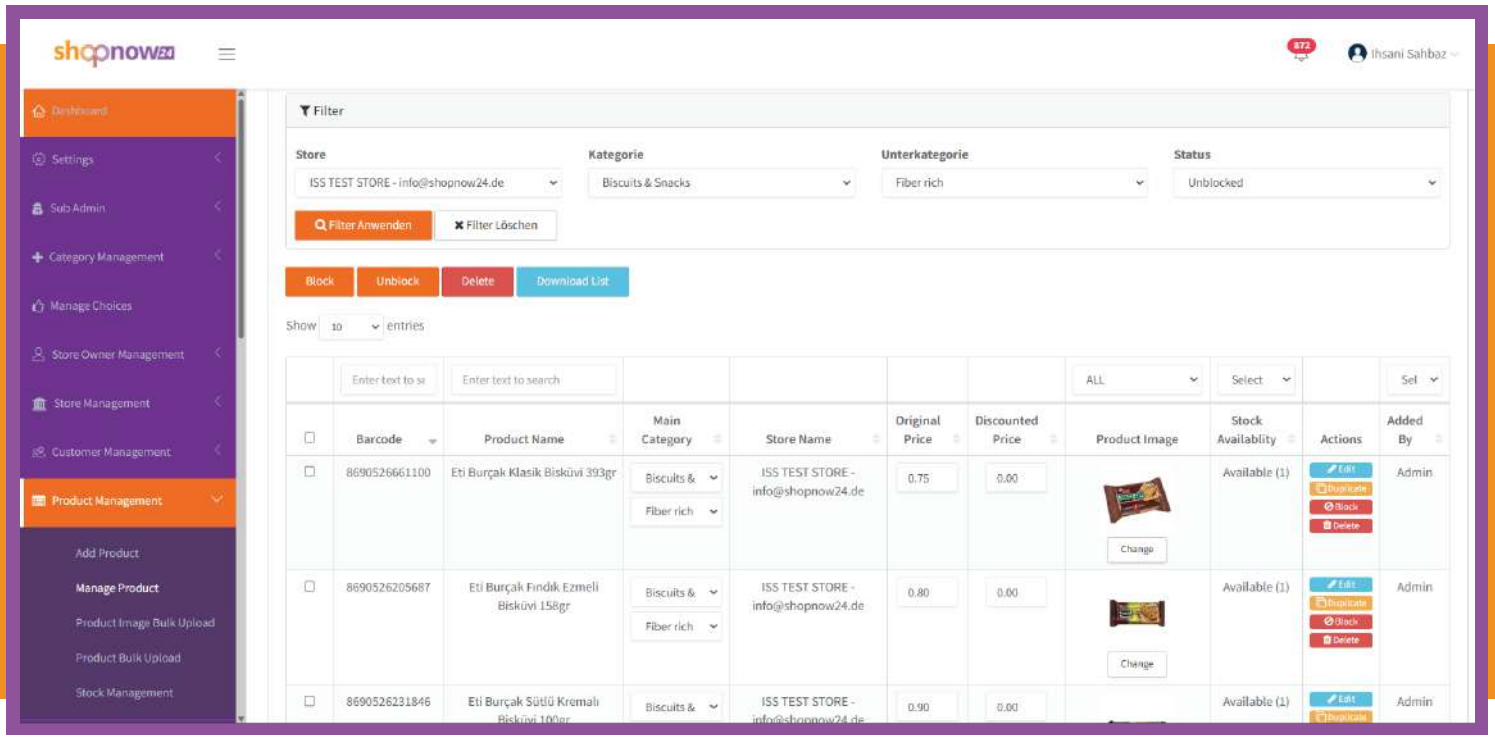


ALLES UNTER KONTROLLE MIT MASSGESCHNEIDERTEN MODULEN:

- Produktmanagement
- Kategoriemanagement
- Bestellmanagement
- Bestandsmanagement
- Stornierungsmanagement
- Provisionsverfolgung
- Bewertungsmanagement

MANAGEMENT-KONSOLE MIT VOLLZUGRIFF UND DIE KRAFT DER DREIFACH-ANWENDUNG

customer | delivery | merchant



ATTRAKTIVE PROVISION

ONLINE-VERKAUFSSERVICEGEBÜHREN

- **Website und Apps:** Plattformnutzungsgebühr für den Erhalt von Bestellungen.
- **Lieferung:** Liefer-Servicegebühr.
- **Online-Zahlung:** Gebühr für die Online-Zahlungsabwicklung.
- **Sonstige Servicegebühren:** Zusätzliche Plattform-Servicegebühren.

Typische Provisionen für Online-Lebensmitteldienste betragen 10-20% des Bestellwerts zzgl. Liefergebühren.

Verdiene mehr mit dem selbstverwalteten Modell von **Shopnow24**, bei dem der Händler die Lieferung direkt abwickelt.

Plattform	Servicegebühr	Liefergebühr	Gesamtkosten	Kurier
Andere Dienste	10–20% Provision	€3–€5	25-35% des Warenkorbs	Eigene Kuriere des Dienstes
Shopnow24	9% Plattformgebühr	Geschäft (Store)	9% des Warenkorbs	Eigenes Personal

Mit shopnow24 zahlst du eine pauschale Provision, die alle Services abdeckt.

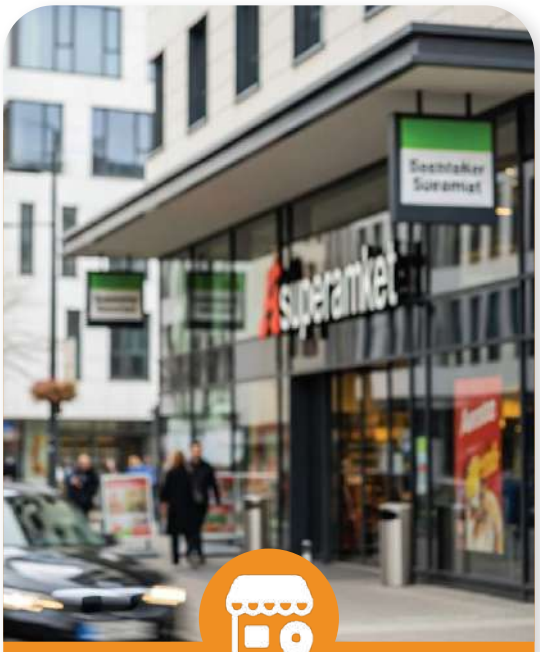
LASS DICH VON UNS MIT EINER TRANSPARENTEN PROVISION UNTERSTÜTZEN, DIE DEN ONLINE-GANG EINFACH MACHT!



shopnow24®
Aktivierungsprozess



Antrag und Registrierung



Onboarding



Liefergebiet und Zeitfenster festlegen



Verkauf starten

WARUM shopnow24®

B2B2C Online-Plattform, exklusiv für lokale Märkte entwickelt

Einfache Einrichtung und Migration

Fixe und transparente Provision

DSGVO und KVKK-konform

Automatisiertes Reporting und Kundenanalysen

Gebrauchsfertige Apps für Store, Kunde und Fahrer

Umfassende Management-Konsole

Zeit sparen – verwalte deinen Online-Shop jederzeit und überall

Erstellung von Kampagnen und Rabatten

Sofortige Sichtbarkeit des Produktbestands

Kundenbewertungen lesen und verfolgen

Einfache Bestellverfolgung

shopnow



İhsani SAHBAZ
CEO



Erkan Uçan
Data Manager



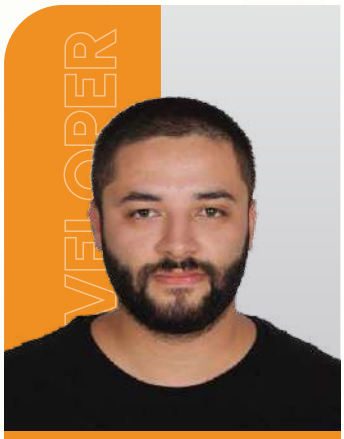
Fatma Başar
Data Manager



Ömer Serdar Öztürk
Product Manager



Joschka Grimm
Digital Marketing (Unbubble)



Alican Özkara
Software Developer

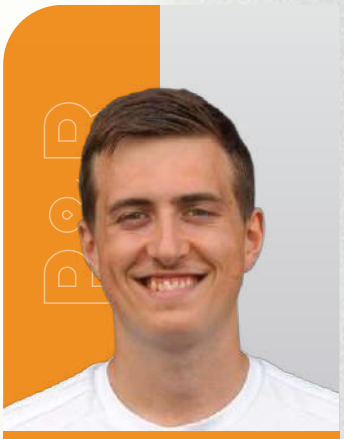
W24 TEAM



Mert Can Dirlik
Visual Designer



Oliver Schillings
PR (AO Profil)



Cedric Trlling
PR (AO Profil)



Veli Cengiz
Software Developer



Emre Özkara
Software Developer

BRINGEN SIE DIE POWER IHRER MARKE AUF DIE STRASSE

Wir bringen Ihren digitalen Erfolg direkt auf den Asphalt.

Mit exklusiven Corporate-Identity-Services wie Fahrzeugfolierung, Roll-ups und Bannern für Shopnow24-Partner garantieren wir einen konsistenten, professionellen und wirkungsvollen Markenauftritt an jedem Touchpoint.

Maximieren Sie Ihre Sichtbarkeit – machen Sie Ihre Marke überall erlebbar.



Das T-Shirt



Die Kappe/Basecap



Die Hose



Die Jacke





Die Beachflag



Das Roll-up Display



Das Banner



Das Banner









Auto-Beschriftung









Auto-Beschriftung

shopnow24®

Für Anrufe und WhatsApp-Ticket-Systeme:

+49 2202 7059900

info@shopnow24.de
info@windsofttech.de
www.**windsofttech**.de

Wingertsheide 13,
51427 Bergisch Gladbach

WindsoftTech® GmbH

Shopnow24 ist eine registrierte Marke der WindsoftTech GmbH.

MADE IN GERMANY

GET IN ON Google Play

Download on the App Store

Version 1.2.1